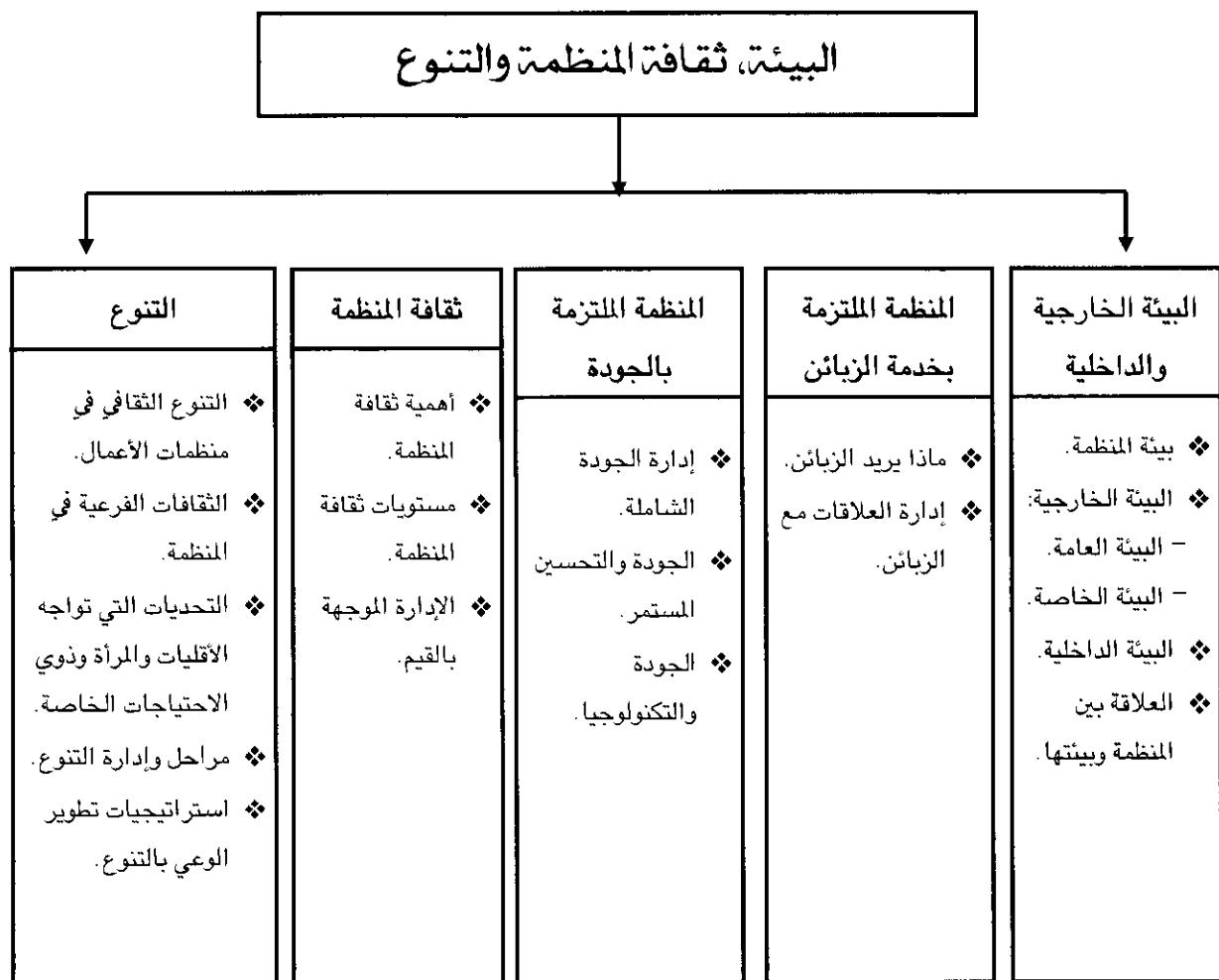


الفصل الرابع

البيئة، ثقافة المنظمة والتنوع

بعد دراستك لهذا الفصل تستطيع الإجابة على الأسئلة التالية:

1. ما المقصود بالبيئة الخارجية لمنظمة الأعمال؟
2. ما معنى المنظمة الملزمة بخدمة الزبائن؟
3. ما معنى المنظمة الملزمة بالجودة؟
4. ما معنى ثقافة المنظمة؟ وما محتواها؟
5. كيف يمكن إدارة التنوع في منظمات الأعمال؟



مقدمة الفصل الرابع:

إن منظمات الأعمال لا تعمل في فراغ وإنما تعتبر أنظمة اجتماعية مفتوحة على بيئه خارجية فيها الكثير من العناصر التي يمكن أن تشكل مؤثرات توجه سلوك المنظمة باتجاه أو آخر. لذا فإن معرفة هذه البيئة ومكوناتها وطبيعة تفاعلاتها يصبح أمراً ضرورياً لنجاح إدارة المنظمة خصوصاً في عالم اليوم الذي تتتسارع فيه التطورات التكنولوجية والمعرفية. إن هناك بعدين أساسين هما: فهم الزبائن والمستهلكين ومعرفة ما يريدون وما يرفضون، وهذه المعرفة الدقيقة تعني ضمان ولائهم وبالتالي الاحتفاظ بالحصة السوقية للمنظمة. والبعد الآخر هو قدرة المنظمة على الإنتاج بجودة عالية بما يضمن سمعة حسنة وبالتالي الاحتفاظ بالزبائن وإمكانية الحصول على زبائن جدد. إن الاستجابة للمؤثرات البيئية الخارجية تحددها قدرة المنظمة وإمكاناتها ومكونات بيئتها الداخلية والتي تلعب فيها ثقافة المنظمة دوراً مهماً باعتبارها ترتبط بالعاملين والإدارة. وإذا كانت البيئة الداخلية تمثل بالثقافة والهيكل والموارد المتاحة فإننا سنركز في هذا الفصل على الثقافة التنظيمية وعرض مفهوم موارد المنظمة تاركين هيكل المنظمة للفصول اللاحقة.

أولاً: البيئة الخارجية والداخلية للمنظمة

External & Internal Environment

❖ البيئة الخارجية

External Environment

كل ما موجود خارج حدود المنظمة وله تأثير مباشر أو غير مباشر عليها.

❖ البيئة الداخلية

Internal Environment

كل الظروف والقوى التي توجد داخل حدود المنظمة.

❖ بيئة المنظمة Organization Environment

ت تكون بيئه المنظمة بالمعنى الواسع من المحيط الخارجي الذي نسميه البيئة الخارجية External Environment والإطار الداخلي الذي يمثل البيئة الداخلية Internal Environment. فالبيئة الخارجية تعني كل ما موجود خارج حدود المنظمة والذي يمكن أن يؤثر فيها بشكل مباشر أو غير مباشر. أما البيئة الداخلية فهي مجمل الظروف والقوى التي توجد داخل حدود المنظمة.

❖ البيئة الخارجية External Environment

تبادر المنظمة التأثير وتستمد وجودها وتطورها وقوتها من مجموعة المتغيرات والأبعاد التي تحيط بها وتمثل مكونات لهذه البيئة الخارجية. ولكن البيئة الخارجية مفهوماً واسعاً فقد وجد الباحثون منهجه علمية نظامية للتعامل مع هذه المكونات الكثيرة وذلك لوضعها في تصنيفين استناداً إلى التأثير المباشر وغير المباشر لهذه المكونات وبذلك فإننا نتكلم عن البيئة الخارجية العامة General Environment والبيئة الخاصة Specific Environment.

- البيئة الخارجية العامة : General Environment

- ❖ **البيئة الخارجية العامة General Environment** وتسمى أيضاً بيئة التعامل غير المباشر أو البيئة المجتمعية أو البيئة الواسعة أو غيرها من المسميات. وتشير إلى مجمل المكونات الاقتصادية والسياسة والاجتماعية والقانونية والتكنولوجية والثقافية وما يرتبط بها من متغيرات يكون لها تأثير غير مباشر في أغلب الحالات على منظمات الأعمال.
- ❖ **القوى الاقتصادية Economic Forces** : وتمثل بإجمالي المتغيرات الاقتصادية المحيطة بالمنظمة مثل الوضع الاقتصادي العام والتضخم ومستويات الدخل وأسعار الفائدة والناتج المحلي الإجمالي ومستوى البطالة ومتوسط دخل الفرد وغيرها من العوامل المتعلقة بالسياسات المالية والنقدية.
- ❖ **القوى الاجتماعية الثقافية Socio-Cultural Forces**: وتشتمل هذه على عناصر مثل الأعراف والتقاليد والقيم الاجتماعية التي يجب مراعاتها والاتجاهات التربوية والتعليمية والمؤسسات الاجتماعية باختلاف أنواعها والمؤشرات الديموغرافية السكانية.
- ❖ **القوى القانونية والسياسية Political – Legal Forces** : وتمثل التشريعات والقوانين التي تسنها الحكومة وأسلوب الحكم والفلسفة التي يستند إليها نظام الحكم.
- ❖ **القوى التكنولوجية Technological Forces**: والمقصود بها تطور ويسورية الحصول على التكنولوجيا كما يشمل أيضاً التطور العلمي والمعرفي والبنية التحتية العلمية في المجتمع.
- ❖ **ظروف البيئة الطبيعية Natural Conditions**: تتضمن ما يتعلق بمكونات البيئة الطبيعة من أرض وماء وهواء وكذلك السياسات البيئية والقوانين المرتبطة ما يتعلق بالتربيه والماء، والهواء والسياسات البيئية.
- ❖ **البعد الدولي International Dimension** : ويقصد به المدى الذي تتأثر به منظمة الأعمال من قبل المنظمات الموجودة في دول أخرى أو بقوانين وتشريعات تلك الدول.

- البيئة الخاصة (بيئة المهمة) : Specific (Task) Environment

❖ البيئة الخاصة

(بيئة المهمة)

Specific (Task)
Environment

مجموعة المتغيرات والأبعاد
ذات التأثير المباشر على عمل
المنظمة.

وتسمى أيضاً بيئة التعامل المباشر وتتمثل بمتغيرات وأبعاد ومجموعات محددة تؤثر على منظمة الأعمال بشكل مباشر. ولكن تأثير البيئة الخارجية العامة غير مباشر وغير محدد بوضوح فغالباً ما ترکز منظمة الأعمال انتباها على متغيرات البيئة الخاصة أو البيئة المباشرة. وتشمل هذه البيئة المنافسون والزبائن والمجهزون والشروعن (في ما يتعلق بالمنظمة وعملها) وكذلك التحالفات الاستراتيجية مع الآخرين. إن هذه البيئة معقدة وتتغير بسرعة لذلك يتطلب الأمر من إدارة المنظمة متابعتها من خلال البيانات والمعلومات وتحديث هذه البيانات والمعلومات باستمرار. ويشير البعض إلى عناصر بيئه المنظمة الخاصة باسم أصحاب المصالح (الخارجيون) Stakeholders باعتبارهم أكثر ارتباطاً وتأثيراً في منظمة الأعمال.

❖ المنافسون

Competitors

منظمات تنافس بعضها على
الموارد والزبائن.

1. **المُنافِسُون Competitors**: جميع المنظمات التي تتنافس منظمة معينة بشأن الحصول على الموارد أو الزبائن، مثل ذلك أن الجامعات الخاصة تتنافس في ما بينها في الحصول على الموارد مثل الأساتذة المتخصصين وكذلك على الزبائن الذين هم الطلاب.

❖ الزيائين

Customers

أفراد ومنظمات تدفع للحصول
على السلع والخدمات التي
تستجدها منظمة ما.

2. **الزبائن Customers**: وهم من يدفع مقابل الحصول على السلعة أو الخدمة التي تنتجهها المنظمة فالمطاعم زبائنها في الغالب أفراد يدفعون من أجل الحصول على وجبات الطعام، وفي حالات أخرى قد يكون الزبائن منظمات أخرى. لذا لا بد من معرفة الزبائن وشرائحهم ورغباتهم وسلوكياتهم في الشراء.

❖ المجهزون

Suppliers

منظمة أو فرد يقوم بتجهيز
مواد أولية أو معلومات أو
أموال أو قوة عاملة إلى منظمة
ما.

3. **المجهزون Suppliers**: مجمل المنظمات التي تزود منظمة ما بالموارد التي تحتاجها مثل المواد الأولية والأيدي العاملة والمعلومات والأموال. فالصارف ومكاتب استقدام اليد العاملة ووكلاًء استيراد بعض المواد الأولية وبعض الجهات المتخصصة بجمع وتحليل المعلومات كل هؤلاء هم مجهزون.

❖ المشرعون

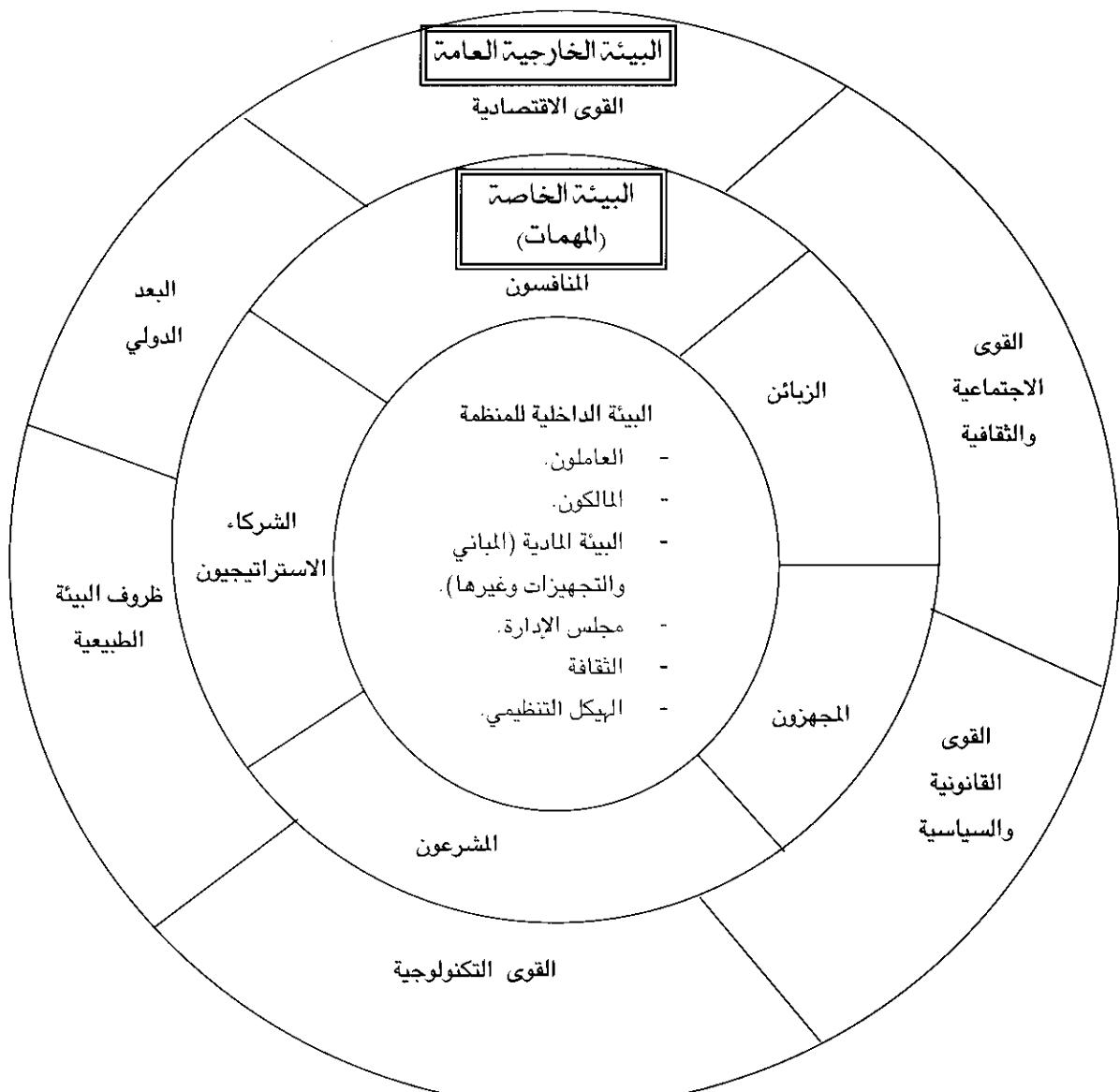
Regulators

وحدات تنظيمية لها قوة اصدار
القوانين والتشريعات أو
الرقابة على أعمال المنظمة.

4. **المشرعون Regulators**: جميع عناصر البيئة الخاصة الذين لديهم قوة التشريع وإصدار القوانين والرقابة التي تؤثر في سياسات المنظمة وممارساتها. وفي الدولة عادة ما يوجد نوعان من المشرعين: الأول هو الدوائر الحكومية Regulatory Agencies وهي وحدات تنشأها الحكومة لغرض حماية الجمهور أو المنظمات من ممارسات بعض المنظمات وذلك عن طريق سن قوانين وإصدار ضوابط عمل. أما الثاني فهو ما يسمى مجتمع المصالح Interests Groups

وهي عبارة عن تكتلات من مختلف الشرائح للضغط على المنظمات في سبيل حماية أعضاء هذه التكتلات من التصرفات والممارسات التي تقوم بها هذه المنظمات، مثل ذلك المنظمة الوطنية لحماية حقوق المرأة أو جمعيات حماية المتقاعدين.

- ❖ **الشريك الاستراتيجي Strategic Partner**: منظمتان أو أكثر تعمل مع بعض في مشاريع مشتركة وهذه الشراكة الاستراتيجية توفر للشركة خبرة في مجالات معينة أو تمكّن لها الدخول إلى أسواق و المجالات عمل جديدة بسرعة أكبر. ويمكننا تلخيص الأفكار المتعلقة ببيئة المنظمة في الشكل التالي:



شكل (1-4): بيئـة المنـظـمة

❖ البيئة الداخلية Internal Environment

❖ البيئة الداخلية

Internal Environment هي الظروف والقوى والعناصر المتواجدة داخل حدود المنظمة.

لورجعنا إلى الشكل (1 - 4) أعلاه نجد أن بيئـة المنظمة الداخلية تمثل بالظروف والقوى والعناصر المتواجدة داخل حدود المنظمة، وبعبارة أخرى يمكن القول أنها تـشتمـل على المالكين ومجلس الإـادـارـة والعـاملـين وـبيـئةـ المـادـيـةـ لـلـعـمـلـ مـثـلـ التـجهـيزـاتـ وـالـمـكـانـ وـالـمـبـانـيـ وـغـيرـهـاـ،ـ كـذـلـكـ تـعـتـبـرـ ثـقـافـةـ الـمـنـظـمـةـ وـهيـكـلـهاـ التـنـظـيمـيـ منـ مـكوـنـاتـ الـبـيـئةـ الدـاخـلـيـةـ.

❖ المالكون Owners

أفراد أو كيانـاتـ لهمـ حقـ الملكـيةـ القانونـيةـ للأـعـمـالـ أوـ المـنظـمـاتـ.

1. المالكون Owners

هم الأفراد أو الكيانـاتـ الذينـ لهمـ الملكـيةـ القانونـيةـ للأـعـمـالـ أوـ المـنظـمـاتـ،ـ حيثـ يمكنـ أنـ تكونـ مـلكـيـةـ فـرـديـةـ Individualـ كـأنـ تكونـ أـعـمـالـ صـغـيرـةـ أوـ عـائـلـيـةـ أوـ قدـ تكونـ مـسـاـهـمـةـ فيـ شـرـكـةـ،ـ وقدـ تكونـ المـلكـيـةـ جـمـاعـيـةـ مـثـلـ شـرـكـاتـ التـخـاصـانـ أوـ التـوـصـيـةـ أوـ الشـرـكـاتـ المـسـاـهـمـةـ الـكـبـيـرـةـ.ـ يـشـكـلـ المـالـكـوـنـ عـنـصـرـاـ مـهـماـ فيـ الـبـيـئةـ الدـاخـلـيـةـ لـلـمـنـظـمـةـ باـعـتـبـارـهـمـ الـمـسـتـقـيـدـ الرـئـيـسيـ منـ وـجـودـ الـمـنـظـمـةـ وـتـطـوـرـهـاـ وـنـمـوـهـاـ.

❖ مجلس الإـادـارـةـ Board of Directors

مجلسـ حـاكـمـ لـلـمـنـظـمـةـ يـشـرـفـ عـلـىـ عـمـلـ الإـادـارـةـ الـعـلـيـاـ ويـتـخـبـ منـ قـبـلـ الـمـسـاـهـمـينـ.

2. مجلس الإـادـارـةـ Board of Directors

يـنـتـخـبـ مـجـلسـ الإـادـارـةـ مـنـ قـبـلـ الـمـسـاـهـمـينـ Stockholdersـ لـلـإـشـرـافـ عـلـىـ الإـادـارـةـ الـعـامـةـ (ـالـعـلـيـاـ)ـ General Managementـ لـلـمـنـظـمـةـ وـمـراـقبـةـ عـمـلـهـاـ وـالـحـفـاظـ عـلـىـ مـصـلـحةـ الـمـسـاـهـمـينـ.ـ وـقدـ يـكـونـ تـأـثـيرـ مـجـلسـ الإـادـارـةـ قـويـاـ فيـ رـسـمـ اـتـجـاهـ وـمـسـارـ الـمـنـظـمـةـ وـعـمـلـهـاـ وـيـتـدـخـلـ كـثـيرـاـ فيـ عـمـلـ الإـادـارـةـ أوـ قدـ يـكـونـ دـورـاـ لـاـ يـتـعـدـىـ الـمـصـادـقةـ عـلـىـ مـاـ تـعـرـضـهـ عـلـىـ الإـادـارـةـ الـعـلـيـاـ مـنـ قـرـاراتـ.

❖ العـاملـون~ Employees

جـمـيعـ الـأـفـرـادـ الـذـيـنـ يـمارـسـونـ عـمـلـاـ فـنـيـاـ أوـ إـادـارـيـاـ أوـ غـيرـهـ فيـ النـظـمـةـ.

3. العـاملـون~ Employees

عنـصـرـأسـاسـيـ وـمـهمـ فيـ بـيـئـةـ الـمـنـظـمـةـ الدـاخـلـيـةـ حيثـ يـعـتـمـدـ عـلـيـهـمـ أـدـاءـ الـمـنـظـمـةـ بشـكـلـ كـبـيرـ.ـ يـشـتـمـلـ هـذـاـ المـصـطـلـحـ عـلـىـ كـافـيـةـ الـأـفـرـادـ الـذـيـنـ يـعـمـلـونـ فيـ الـمـنـظـمـةـ سـوـاءـ كـانـواـ فـنـيـنـ أوـ موـظـفـينـ إـادـارـيـنـ أوـ عـاملـيـنـ غـيرـ مـاهـيـنـ.ـ وـيمـكـنـ أنـ يـكـونـواـ عـلـىـ الـمـلاـكـ الدـائـمـ Permanentـ أوـ بـعـقـودـ مؤـقـتـةـ Temporaryـ حيثـ هـنـاكـ نـزـعـةـ أوـ مـيلـ لـلـاعـتمـادـ أـكـثـرـ فـأـكـثـرـ عـلـىـ الـعـاملـيـنـ الـمـؤـقـتـيـنـ فيـ مـنـظـمـاتـ الـأـعـمـالـ لـأـنـ الـأـمـرـ يـعـتـبـرـ أـكـثـرـ مـروـنةـ.ـ لـقـدـ أـثـرـتـ تـكـنـوـلـوـجـيـاـ الـمـعـلـومـاتـ بـالـذـاتـ عـلـىـ الـمـسـمـيـاتـ الـوـظـيفـيـةـ وـالـمـهـارـاتـ الـمـطلـوبـةـ مـنـ الـعـاملـيـنـ وـاسـتـحـدـثـتـ الـكـثـيرـ مـنـ الـوـظـافـفـ الـتـيـ لـمـ تـكـنـ مـعـرـوفـةـ سـابـقاـ.ـ وـتـولـيـ

الشركات الكبرى عناية خاصة بالعاملين وتهيئة مكان العمل لهم، فهذه شركة Sun Microsystems الأمريكية مثلاً، استحدثت وظيفة مدير فاعلية مكان العمل Workplace Effectiveness Manager محتواها الأساسي ينصب على التأكد من أن مكان العمل مناسب جداً للعاملين بحيث يستطيعون تقديم أفضل ما يمكن على مستوى تحقيق الأهداف الفردية وأهداف المنظمة.

❖ البيئة المادية

Physical Work Environment

ممتلكات المنظمة المادية من

تجهيزات ومكائن ومباني وغيرها.

4. البيئة المادية

تمثل هذه العناصر بمختلف ممتلكات المنظمة المادية مثل التجهيزات والمكائن والمباني والمعدات والمكاتب وغيرها.

❖ العلاقة بين المنظمة وبينتها

Relationship Between the Organization and Its Environment

❖ الميزة التنافسية

Competitive Advantage

وجود قدرات محورية أساسية تسمح للمنظمة بالتفوق والتميز على المنافسين الآخرين.

تستطيع المنظمة التي تفهم بيئتها الخارجية جيداً، أن تحصل على ميزات تنافسية Competitive Advantages أفضل من غيرها خاصة إذا ما تمكنت من حشد مواردها وبافي عناصر بيئتها الداخلية للاستفادة من الفرص المتاحة في البيئة الخارجية. ونقصد بالميزة التنافسية هنا التفوق على المنافسين من خلال امتلاك قدرات محورية Core Competencies تتجسد بمنتجات وأسعار وخدمة مستهلكين وكفاءة بالإنتاج تعطي للمنظمة قدرة للتفوق والتميز في السوق.

❖ التعقد البيئي

Complexity

كثرة مكونات وعناصر البيئة وإمكانية تجزئة عالية.

ولكي تكون الميزة التنافسية مستدامة يفترض أن تبني على معرفة ضمنية ولا يستطيع المنافسون الآخرون تقليدتها بسهولة وتتمكن المنظمة من الاستفادة منها لأطول فترة ممكنة. إن هذا الأمر يتطلب معرفة البيئة الخارجية التي تعمل في إطارها المنظمة من ناحيتي تعقد البيئة Complexity والتغير البيئي Change. درجة التعقد البيئي تتمثل بعدد مكونات البيئة وإمكانية تجزئتها فالبيئة البسيطة تكون عادة بعناصر قليلة وبنجزئها بسيطة في حين أن البيئة المعقدة عادة ما تكون بمكونات كثيرة وتجزئية عالية. أما درجة التغير فتعني مدى استقرار أو حرکية هذه البيئة. ومن خلال تقاطع هذين البعدين في البيئة يتشكل مستوى عدم التأكيد Uncertainty والذي يمثل أكبر تحدي أمام إدارة منظمات الأعمال ومتخذى القرار فيها. ونستطيع أن توضح هذا الأمر من خلال الشكل التالي:

❖ التغير البيئي

استقرار أو حرکية في مكونات وعناصر البيئة.

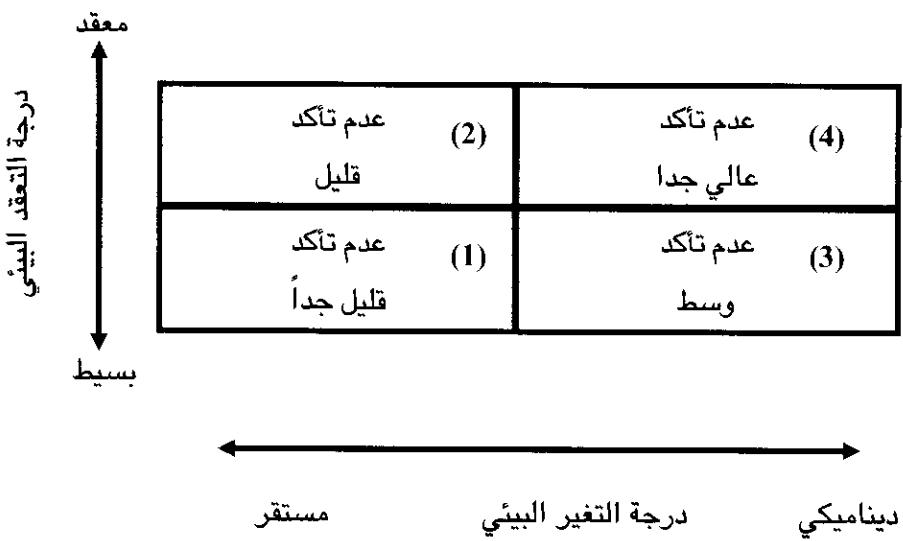
التعقد البيئي تتمثل بعدد مكونات البيئة وإمكانية تجزئتها فالبيئة البسيطة تكون عادة بعناصر قليلة وبنجزئها بسيطة في حين أن البيئة المعقدة عادة ما تكون بمكونات كثيرة وتجزئية عالية. أما درجة التغير فتعني مدى استقرار أو حرکية هذه البيئة. ومن

❖ عدم التأكيد

Uncertainty

نقص المعلومات حول البيئة الذي ينتج عن التغير والتعقد البيئي.

خلال تقاطع هذين البعدين في البيئة يتشكل مستوى عدم التأكيد Uncertainty والذي يمثل أكبر تحدي أمام إدارة منظمات الأعمال ومتخذى القرار فيها. ونستطيع أن توضح هذا الأمر من خلال الشكل التالي:

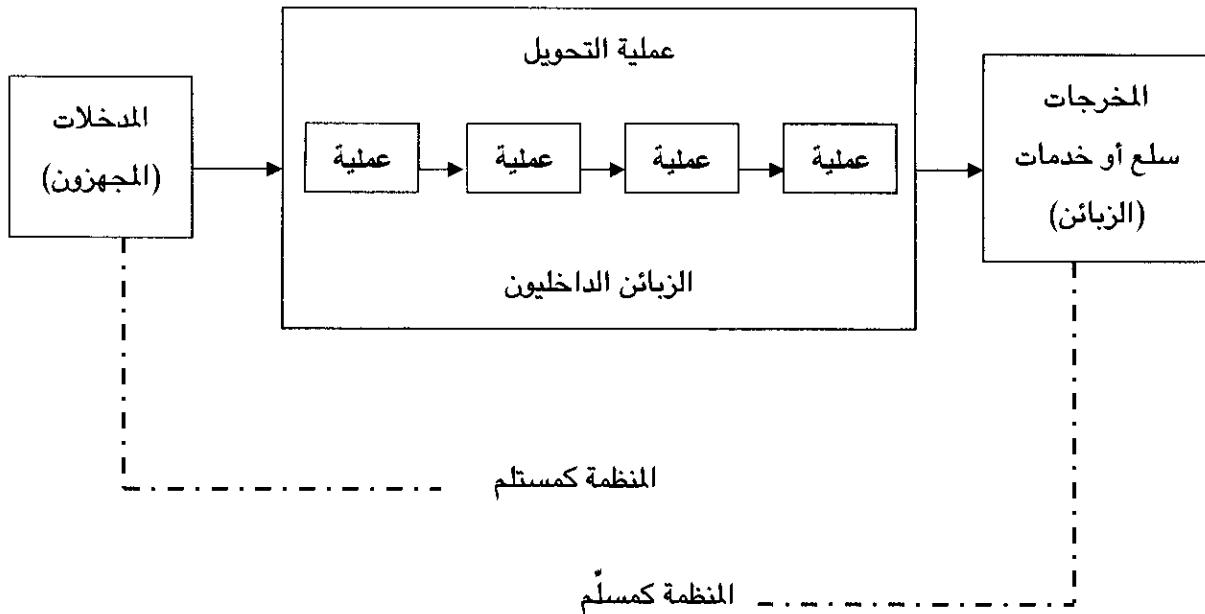


شكل (2 - 4): العلاقة بين التغير والتعقد البيئي

ثانياً: المنظمة الملزمة بخدمة الزبائن

Customers – Driven Organization

يعد الزبائن في عالم اليوم قوة جبارة تبذل المنظمات قصارى جهدها لإرضائهم والحصول على ولائهم. إن العامل الرئيسي في قوة الزبائن اليوم هو حرفيتهم الكاملة في الاختيار والميسورية العالية للسلع والخدمات الناجمة عن كثرة المنافسين وقدراتهم الكبيرة على توفير أنواع متعددة وكثيرة من المنتجات السلعية أو الخدمية. إن معرفة الشرائح المختلفة من الزبائن أصبحت بحد ذاتها عملاً قائماً حيث نجد أن الكثير من محركات البحث والواقع المتخصصة على الإنترنت تقوم بإعداد قوائم الزبائن لكثير من الشركات مع كافة التفاصيل المتعلقة بأحوالهم الشخصية وسلوكياتهم في الشراء. وتتجدر الإشارة إلى أن منظمات الأعمال تنظر إلى الزبائن بمنظور مختلف عن السابق فهي تميز بين نوعين من الزبائن : الزبون الخارجي External والزبون الداخلي Internal. فالأول قد يكون فرداً أو شركة تستهلك مباشرة السلعة أو الخدمة أو تكون وسيطاً لمستهلكنهائي. أما الثاني، أي الزبون الداخلي فهو موجود داخل المنظمة وهو تعبر مجاني عن الأفراد والمجموعات العاملة في المنظمة والذين يعتمدون في عملهم على بعضهم حيث تنتفع السلعة أو تقدم الخدمة بعمليات متتابعة يكون فيها كل عامل زبوناً (مستلِيناً) للعامل الآخر لذا يجب أن تكون العملية السابقة منجزة بأعلى المواصفات وتقدم للعامل التالي بأحسن صورة. وهكذا فإن مفهوم خدمة الزبون Customer Service تبدأ أولاً داخل المنظمة، والشكل التالي يوضح هذه الفكرة.



شكل (3 - 4): الزبائن الداخلين والخارجيين للمنظمة

❖ ماذا يريد الزبائن؟ ? What Customers Need ?

إن اعتبار الزبائن من أهم المستفيدين أو أصحاب المصالح فإن ذلك يجعلهم يوضعون في مقدمة الجهات التي وجدت المنظمة من أجل خدمتها. واليوم يضع الزبائن منظمات الأعمال أمام اختيار ليس بالسهل من خلال العديد من المطالب والرغبات التي لا يمكن تحقيقها إذا لم تكن المنظمة متفهمة لطبيعة زبائنها وأساليب تلبية مثل هذه المتطلبات. ولكن غالباً ما يركز الزبائن على ثلاثة مطالب أساسية في السلعة أو الخدمة وهي: **الجودة العالية والسعر العقول والتسليم في الوقت المحدد**. إن أي منظمة لا تستطيع الوفاء بهذه المتطلبات ستتعاني من تبعات ذلك في السوق حيث تفقد ميزاتها التنافسية لصالح غيرها. على الشركات التأكد من منتجاتها عند إدخالها للسوق فوجود عيوب وإن كانت قليلة قد يفقد المستهلكين ثقتهم بالشركة وبالتالي فإن من الصعب بناء الثقة مرة أخرى وإن السمعة Reputation التي تبني بصعوبة كبيرة قد تفقد بسهولة وكذلك الزبائن، لذا ترى كبريات الشركات في عالم اليوم تعطي الزبون الحق دائمًا.

❖ إدارة العلاقات مع الزبائن Customer Relationship Management

أشارت العديد من الدراسات والبحوث في الولايات المتحدة الأمريكية على الخصوص إلى أن خدمة الزبون ونوعية المنتج تأتي في المرتبتين الأولى والثانية من حيث نجاح الأعمال وتحقيق أهدافها كذلك وأشارت هذه الدراسات إلى أنهما السببان الأول والثاني في فشل الكثير من الأعمال وتخلí الزبائن عن منتجات هذه المنظمات.

- إن إدارة الزبائن السليمة وتنمية العلاقة معهم هي التي توسيع من قاعدة ولائهم وجعلهم يتحدون إلى الآخرين عن السلع أو الخدمات التي تتجهها المنظمة وبالتالي جلب زبائن جدد. كما أن مفهوم إدارة العلاقات مع الزبائن تستند اليوم إلى مبدأ بناء علاقة وطيدة من خلال مستوى عالي من خدمة الزبائن معتمدة على آخر ما توصلت إليه تكنولوجيا المعلومات التي تجسد باتصالات مكثفة ومستمرة حول خصائصهم ورغباتهم وأحتياجاتهم. وهنا تبرز أهمية بناء قواعد المعلومات الخاصة بالزبائن في الفنادق والمصارف وغيرها حيث تقدم الخدمة التي يريدها الزبون بناءً على البيانات المتوفرة لدى إدارة علاقات الزبائن في الفندق أو المصرف دون الحاجة إلى طرح المزيد من الأسئلة والاستفسار عن بيانات أخرى.
- ♦ إدارة سلسلة التوريد
Supply chain Management
- إدارة العمليات الخاصة بالموردين واستخدام تكنولوجيا المعلومات لتحسين عمليات الشراء والتصنيع والنقل والتوزيع.
- ذلك تحتاج منظمة الأعمال إدارة العلاقات مع الموردين Suppliers من خلال ما يسمى إدارة سلسلة التوريد Supply Chain Management والتي تشمل الإدارة الاستراتيجية لكل العمليات المتعلقة بالموردين بما فيها استخدام تكنولوجيا المعلومات لتحسين عمليات الشراء والتصنيع والنقل والتوزيع.

ثالثاً: المنظمة الملزمة بالجودة

Quality-Driven Organization

- إن تحقيق ميزات تنافسية وأداء عالي يرتبط اليوم إلى حد كبير بالاهتمام بالجودة Quality حيث يرغب المستهلكون بسلع وخدمات ذات نوعية عالية، كما أن النوعية تعتبر هدفاً لجمل العمليات المرتبطة بالأداء المنظمي في الصناعة والخدمات على حد سواء. ولم تكتف الشركات بالضبط الداخلي للجودة بل لجأت إلى اعتماد شهادات خارجية من جهات متخصصة أهمها منظمة التقييس العالمية ISO (International Standardization Organization) والتي مقرها سويسرا، حيث تمثل اعترافاً بجودة السلع أو الخدمات ويشار لها مثلاً بـ ISO 9000 أو ISO 14000. إن التركيز من قبل المنتجين للسلع والخدمات على الجودة يأتي لكونها العنصر الرئيس الذي يعتمد عليه الزبون في المقارنة مع المنتجات الأخرى.
- ♦ شهادة الأيزو
ISO Certifications
- اعتراف من قبل منظمة التقييس العالمية بمطابقة مواصفات السلعة والخدمة المنتجة للمعايير الدولية.
- ♦ إدارة الجودة الشاملة
Total Quality Management
- إدارة المنظمة بالالتزام تام ومستمر للارتفاع، بمستوى جودة المنتجات وتحقيق تحسين مستمر فيها للوصول إلى أكثر من رضا الزبون.

♦ إدارة الجودة الشاملة Total Quality Management

يشير هذا المفهوم إلى تكريس المنظمة لكافة جهودها ومواردها للوصول إلى مستوى عالي من جودة الأداء وخدمة المستهلك ليس بما يحقق الرضا له بل بتقديم

أكثر مما يتوقع وبما يحقق تحسيناً مستمراً في نوعية المنتجات. إن أهم مظاهر الجودة الشاملة هو التزام الإدارة العليا بدعم هذا البرنامج وضمان مشاركة جميع العاملين في تحقيق أهدافه وأن تكون الجودة من مسؤولية جميع العاملين وليس قسم متخصص بالرقابة على الجودة، كذلك يجب تعزيز مفهوم الوقاية Prevention أي توقى العيب قبل حدوثه. ويعتبر Phillip Crosby من أشهر الباحثين في هذا المجال والذي أشار إلى أربعة مسلمات أساسية تعد كمتطلبات لإدارة ورقابة الجودة الشاملة وهي:

- **الجودة تعني مطابقة للمواصفات Conformance to Standards**
- **الجودة تتحقق من خلال الوقاية وليس العلاج للعيوب Defects Prevention, Not Defects Correction**
- **الجودة كمعيار للأداء تعني خلو العمل من الخطأ والعيوب Defect-Free Work**
- **الجودة توفر الأموال Quality Saves Money**

❖ الجودة والتحسين المستمر

Quality and Continuous Improvement

لقد كان لبعض العلماء في ميدان إدارة ورقابة الجودة إسهامات متميزة كان لها الأثر الأكبر في الارتقاء بجودة المنتجات اليابانية بالذات، حتى صارت اليابان مرادفة للجودة. ومن هؤلاء ادوارد ديمينغ Edward Deming الذي استدعي إلى اليابان لتوضيح أساليب ضبط الجودة وبالذات الإحصائية منها. وقد كرمت اليابان هذا العالم باستحداث جائزة ديمينغ Deming Prize للتميز والجودة. ويمكن تلخيص مبادئ ديمينغ للجودة والتي حث اليابانيين عليها كالتالي:

- احسب عدد العيوب أو الأخطاء.
- حل هذه العيوب وانسبها إلى مصادرها.
- صلح هذه العيوب.
- وثق ما حصل للاستفادة منه في المستقبل.

❖ التحسين المستمر Continuous Improvement كما صاغ ديمينغ أربعة عشر نقطة يؤكد فيها على الإبداع المستمر Constant Innovation واستخدام الأساليب الإحصائية والتكرис التام للتدريب في مجال أساسيات ضمان الجودة Quality Assurance. إن طلب التميز في مجال الجودة يرتبط ارتباطاً وثيقاً بالتحسين المستمر Continuous Improvement الذي يعني البحث الدائم عن أساليب جديدة ترقى بمستوى الأداء الحالي.

البحث الدائم عن أساليب جديدة ترتقي بمستوى الأداء الحالي. إن الأساس الذي يستند إليه مفهوم التحسين المستمر هو أن الزبون لن يرضي بشكل تام وبالتالي فإن هناك ما يتطلب تحسينه وهكذا يصبح التحسين المستمر أسلوب حياة متعدد. لقد

❖ حلقات الجودة

Quality Circles

مجاميع من العاملين تجتمع بشكل دوري ومنظم لمناقشة طرق تحسين الجودة للسلع والخدمات المنتجة.

طور اليابانيون فكرة اندماج العاملين مع فكرة التحسين المستمر من خلال استحداث مجاميع شهيرة عرفت بحلقات الجودة Quality Circles، والتي هي عبارة عن مجاميع صغيرة من العاملين تجتمع بانتظام وبشكل دوري لمناقشة طرق تحسين الجودة للمنتجات من سلع أو خدمات وبهذا يمكن استثمار طاقات العاملين الذهنية إضافة إلى طاقاتهم العضلية، وبهذا تتحقق وفورات كبيرة مع تطوير لقابليات العاملين وزيادة تمكينهم ورفع معنوياتهم.

❖ الجودة والتكنولوجيا

لقد ساعدت التكنولوجيا كثيراً في الارتقاء بمستوى الجودة من خلال مساعدة العاملين في تحقيق تكامل العمليات مع تفضيلات الزبائن وإجراء تغييرات في المنتجات بسرعة وبكلفة واطئة. وقد ظهرت مصطلحات مثل الإنتاج الرشيق Lean Production الذي يعني استخدام التكنولوجيا لتحقيق انسانية عالية في نظم الإنتاج تعتمد على مجاميع صغيرة من العاملين أما نظام الإنتاج المرن Flexible Manufacturing System فهو نظام إنتاج يستفيد من التكنولوجيا بشكل كبير للسماح بإجراء تغييرات سريعة وبفاءة لإنتاج منتجات مختلفة أو إجراء تغييرات في المنتجات الموجودة حالياً. كما ظهر بفضل التكنولوجيا مصطلح آخر وهو الإيصال الواسع (الزبونة) Mass Customization الذي يعني إنتاج منتجات بناء على الذوق الفردي للزبون لمنتجات كانت تنتج بشكل دفعات كبيرة. إن ما أشرنا إليه من أنماط جديدة يرتبط ارتباطاً وثيقاً بالجودة وحرص المنظمة على اقتناص التكنولوجيا المتقدمة لتضمين هذه الجودة بمنتجاتها. ولعل مرحلة تصميم المنتج Product Design أصبحت سلاحاً فعالاً في المنافسة في ميدان الأعمال في عالم اليوم، حيث يسهل التصميم عملية التصنيع كما يعتبر عامل جذب مهم للزبون.

❖ ثقافة المنظمة

Organizational Culture

هي نظام من القيم والمعتقدات يتقاسمها الأعضاء في المنظمة وتوجه سلوكهم.

رابعاً: ثقافة المنظمة

تمثل ثقافة المنظمة جانب ذو أهمية كبيرة للأعمال في البيئة المعاصرة، وهي نظام من القيم والمعتقدات يتقاسمها أعضاء التنظيم وتتصبح موجهة للسلوك الفردي والجماعي والمنظمي. ويتأثر ببناء الثقافة التنظيمية عادة بثلاثة عناصر رئيسية:

- 1 بيئة الأعمال التي تعمل فيها المنظمة، فبعض المنظمات ذات البيئة المتحركة الديناميكية تصبح ثقافتها متفتحة وشفافة وسريعة التغير مثل منظمات الاتصالات أو المنظمات العاملة في مجال الحاسوب في حين تكون في منظمات تعمل في مجالات تقليدية أكثر استقراراً وأقل عرضة للتغيير.
- 2 القادة الاستراتيجيون الذين تنتشر أفكارهم وأراؤهم إلى باقي أجزاء المنظمة والعاملين.
- 3 الخبرة لدى القادة وممارساتهم السابقة وكذلك التجارب التي مرت بها المنظمة سابقاً.

ويتحدث البعض عن الثقافة الشاملة Corporate Culture والتي تعني نفس إطار ثقافة المنظمة وتحوي عناصر كثيرة، فقد تكون قوية ومتماضكة بحيث تميز بها المنظمة من غيرها أو قد تكون مجرد كونها ثقافة منظمية عادلة.

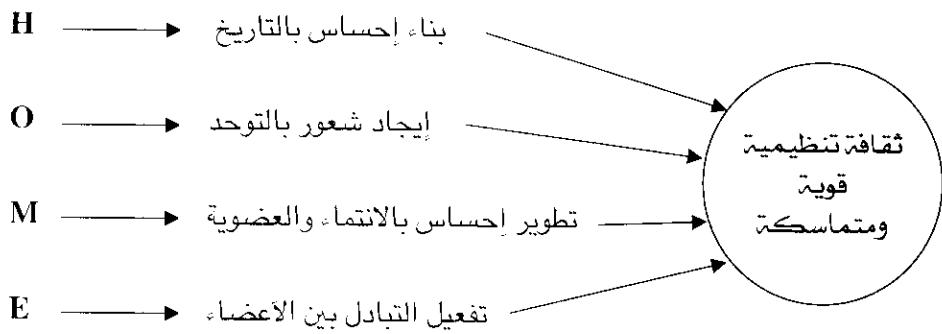
❖ أهمية ثقافة المنظمة

Organizational Culture Importance

تلعب الثقافة المنظيمية دوراً مهماً في تعزيز أو تدهور الأداء المنظمي ويمكن تلخيص أهميتها بالآتي:

1. **بناء احساس بالتاريخ History**: فالثقافة ذات الجذور العريقة تمثل منهجاً تاريخياً تسرد فيه حكايات الأداء المتميز والعمل المثابر والأشخاص البارزين في المنظمة.
2. **إيجاد شعور بالتوحد Oneness**: حيث توحد الثقافة السلوكية وتعطي معنى للأدوار وتعزز القيم المشتركة ومعايير الأداء المتميز.
3. **تطوير احساس بالعضوية والانتماء Membership**: وتتعزز هذه العضوية من خلال مجموعة كبيرة من نظام العمل وتعطي استقراراً وظيفياً وتوضح جوانب الاختيار الصحيح للعاملين وتدريبهم وتطويرهم.
4. **زيادة التبادل بين الأعضاء Exchange**: ويأتي هذا من خلال المشاركة بالقرارات وتطوير فرق العمل والتنسيق بين الإدارات المختلفة والجماعات والأفراد.

ويمكن توضيح هذه الأهمية بالشكل التالي:



شكل (4-4): أهمية ثقافة المنظمة

- ❖ **الثقافة التنظيمية القوية Strong Culture** إن الثقافة التنظيمية القوية تتسم بالوضوح والتعرif المحدد ويتقاسى مفراداتها جميع أعضاء التنظيم وكذلك تشجع السلوك الإيجابي والمثابر في العمل والإبداع والالتزام بالصالح العليا الرئيسية للمنظمة. وبشكل عام فإن الثقافة التنظيمية القوية والمتماستة تمثل بالنسبة للشركات فلسفة تصرفات وعمل كما هو السلوكات الإيجابية.
- ❖ **أسلوب هوندا Honda Way** الحال في شركة هوندا Honda الذائعة الصيت حيث يطلق عليها The Honda Way وهذه تمثل مجموعة مبادئ تركز على الطموح Ambition واحترام الأفكار والاتصالات المفتوحة Open Communications واحترام Ideas والملائكة في العمل Respect Ideas والاتصالات المفتوحة Open Communications والملائكة في العمل Hard Work Enjoyment والتناسق والتناغم Harmony والعمل الجاد والشاق Hard Work.

❖ مستويات الثقافة التنظيمية

Organizational Culture Levels

- ❖ **الثقافة المرئية Observable Culture** يمكن تحديد مستوىين اثنين للثقافة التنظيمية يتمثل الأول بالثقافة المرئية مجموعة العناصر المرئية أو المسروقة من قبل العاملين والزبائن والتي تتعزز من خلال القيم الجوهرية.
- ❖ **الثقافة الملموسة Tangible Culture** وهذه تتجسد بما يمكن أن يُرى أو يُسمع في المنظمة وخاصة من قبل العاملين والزبائن. بعبارة أخرى تتجسد بكيفية السلوك في العمل وتنظيم المكاتب والعلاقات بين العاملين بعضهم البعض وأسلوب تعاملهم مع الزبائن ونوعية وطريقة اللبس والملابس.

كذلك يستطيع الأعضاء الجدد في المنظمة اكتساب وتقاسم الثقافة التنظيمية من خلال العناصر التالية:

- ❖ **القصص والحكايات Stories**: التي يتم تناقلها بين أفراد المنظمة جيلاً بعد جيل والتي تحتوي على مواقف وأفعال بطولية أو أعمال تدل على الحكمة وحسن التصرف بحيث يقتدي بها.

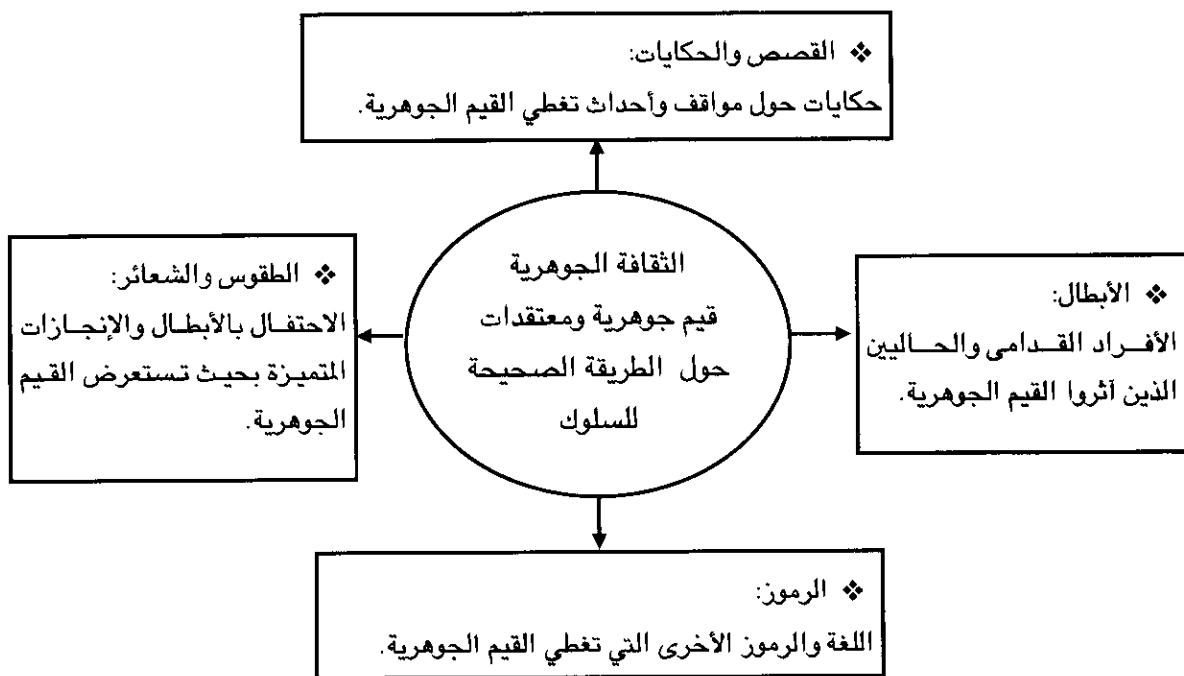
❖ **الأبطال Heros:** الأفراد الذين تفروضاً أو تميزوا بإنجازات أو أعمال استثنائية وتعترف لهم المنظمة بذلك احتراماً وتقديراً ومن هؤلاء عادة المؤسسين وبعض الآخرين من قاموا بأعمال كبيرة.

❖ **الطقوس والشعائر Rites and Rituals:** وهي مجمل الاحتفالات أو المناسبات التي تحفيها المنظمة وتعكس فكرها الجماعي سواء كانت مخططة أو عفوية لاستذكار مناسبات الإنجاز المتميز.

❖ **الرموز Symbols:** استخدام لغة خاصة وتعبيرات وإشارات غير لفظية لبث وإيصال مواضيع مهمة في حياة المنظمة.

❖ الثقافة الجوهرية Core Culture

هي القيم الجوهرية أو الافتراضات والمعتقدات المهمة التي تشكل وتوجه سلوك الأفراد أما المستوى الثاني فيتمثل بما يسمى الثقافة الجوهرية Core Culture والتي تقصد بها القيم الجوهرية Core Values أو الافتراضات والمعتقدات المهمة التي تشكل وتوجه سلوك الأفراد وتساهم فعلاً في صياغة حدود الثقافة المرئية المشار إليها سابقاً. والثقافة المتأصلة القوية تمجّد قيمًا جوهرية تدعو إلى الالتزام العالي حيث يتم تعظيم التميّز بالأداء والإبداع والمسؤولية الاجتماعية والنزاهة والاندماج بالعمل وخدمة الزبائن والعمل ضمن فريق، ويمكن توضيح العلاقة بين المستويين في الثقافة التنظيمية بالشكل التالي:



شكل (5) - (4) مستويات الثقافة التنظيمية

❖ الإدارة الموجهة بالقيم Value-Based Management

❖ الإدارة الموجهة بالقيم
Value-Based Management
الإدارة التي تقوم بتطوير وبث رسالتها أو موقعها على الإنترنت، بل يجب أن تمارس عملياً ويتم تقاسم هذه القيم وإيصال وسن القيم ونشرها في أرجاء المنظمة.

لا يكفي أن تعلن المنظمة أنها تتمسك بالقيم والأخلاقيات في تعاملها من خلال رسالتها أو موقعها على الإنترنت، بل يجب أن تمارس عملياً ويتم تقاسم هذه القيم ونشرها في جميع أنحاء المنظمة وأن تدعم بشكل حقيقي من قبل جميع المدراء وباختلاف مستوياتهم. وقد ظهر مصطلح الإدارة الموجهة بالقيم Value-Based Management والذي يعني الإدارة التي تقوم بتطوير وبث وإيصال وسن وممارسة القيم ونشرها في المنظمة ولعل أهم مجالات هذا النمط هو التمسك بأخلاقيات الأعمال وتبني المسؤولية الاجتماعية. إن جميع المدراء باختلاف مستوياتهم وجميع قادة فرق العمل في المنظمة يجب أن يمارسوا هذا النمط من الإدارة حتى وإن كان هناك ثقافة منظمية فرعية لدى بعض فرق العمل بسبب طبيعة عملهم فإن الإدارة الموجهة بالقيم يجب أن يتمتد تأثيرها لهم وأن هذا التأثير يمكن التأكد من وجوده من خلال فحص الآتي:

❖ **وثيق الصلة Relevance:** يجب أن تكون القيم الجوهرية وثيقة الصلة وداعمة للأهداف الأساسية التي تسعى المنظمة لتحقيقها.

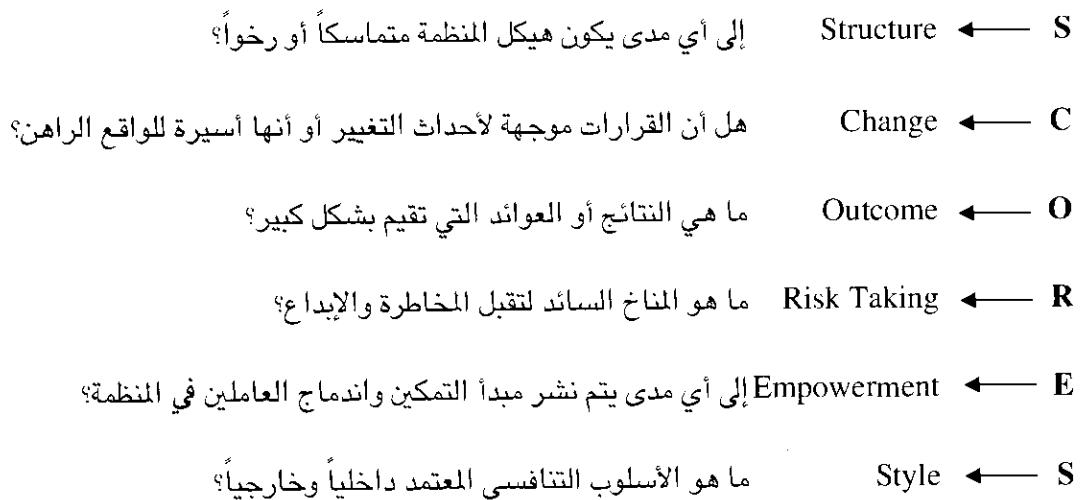
❖ **النزاهة Integrity:** يجب أن توفر القيمة الجوهرية دعائم أخلاقية واضحة ومستمرة لكل الأعمال والتصورات في المنظمة.

❖ **المثابرة Pervasiveness :** إن القيم الجوهرية يجب أن تكون مفهوماً من قبل جميع أعضاء المنظمة.

❖ **القوة Strength:** يجب أن تكون القيم الجوهرية مقبولة من قبل جميع أعضاء المنظمة.

❖ **القائد الرمزي Symbolic Leader:** القائد الإداري الذي يستخدم رموز المنظمة بفاعليّة لبناء وترسيخ ثقافة منظمية قوية. وقبل أن ننهي هذه الفقرة، لا بد من الإشارة إلى أهمية القادة الإداريين في تعزيز القيم الجوهرية في المنظمة. لقد ظهر مصطلح آخر يتعلق بالقائد الرمزي Symbolic Leader الذي يعني القائد الإداري الذي يكثر من الاستخدام الجيد للرموز في الإدارة بحيث يرسخ ويبني ثقافة تنظيمية قوية معززة باستمرار. إن هؤلاء القادة يتكلمون ويمارسون العمل بلغة المنظمة الرمزية حيث قصص وموافق الأبطال من المؤسسين وغيرهم من العاملين حاضرة في حديثهم وتوجيهاتهم للاستفادة منها وتوظيفها في توجيه سلوك الأفراد وتشكيل لغة مجازية رمزية تعزز العمل وتتسند الولاء الوظيفي بحيث يشعر العاملون أنهم جزء أساسي من هذه المنظمة العريقة.

وأخيراً تجدر الإشارة إلى أن هناك وسيلة للتمييز أو قراءة الاختلافات الموجودة بين الثقافات التنظيمية في المنظمات المختلفة تختصر بالرموز (SCORES) والتي يعطي كل حرف منها دلالة مرتبطة بالإجابة على سؤال معين وكالآتي:



خامساً: التنوع Diversity

♦ التنوع Diversity

الاختلافات الموجودة بين أعضاء المنظمة من حيث خصائص عديدة مثل العمر والجنس والدين والعرق والاتماء السياسي والمناطقية وغيرها.

عندما تتحدث عن ثقافة المنظمة لا بد من الإشارة إلى التنوع بين أعضائها وعندما تبني المنظمات من قبل الأفراد فإن من الضروري المحافظة على نظرية مستقلة لكل من هؤلاء الأعضاء على حدة حيث أن واقع الحال في منظمات الأعمال اليوم يشير إلى أن مفتاح خلق ميزة تنافسية للمنظمة يستند مباشرة إلى احترام تنوع أعضائها والسماح لكل منهم بـان يستخدم قابلياته ومهاراته إلى أقصى الحدود. والتنوع Diversity هو مصطلح يدل على الاختلافات الموجودة بين الأفراد في المنظمة الواحدة من حيث العمر أو الجنس أو العرق أو الأقلية أو الدين أو القدرة الجسمية أو توجهات الفرد السياسية والاجتماعية وغيرها. يرتبط التنوع بشكل مباشر بثقافة المنظمة خاصة وأن الأفراد العاملين يرغبون بأن يكونوا محترمين ومندمجين في العمل والمنظمة بدون تمييز وإذا ما كان هناك تمييز واقتضاء، فإن هذا الأمر يرتبط بثقافة منظمية غير سلية. إن التنوع مصدر مهم لنجاح الأعمال خاصة وأنه يؤطر ويمزج المهارات والمعرف لعدد كبير من الناس المتقايرين في قدراتهم وقابلياتهم وبالتالي يعطي هذا المزيج المنظمة قدرة في التعامل مع التعقيد وعدم التأكد في بيئه الأعمال في القرن الحالي.

❖ التنوع الثقافي في منظمات الأعمال

Organizational Multiculturalism

- يفترض في ثقافة منظمات الأعمال أن تكون حاضنة للكفاءات بغض النظر عن الفروقات الموجودة بين المتقدمين للعمل وفي حدود احتياجاتها طالما كان لهؤلاء الأفراد القدرة على الأداء المتميز في الوظائف التي يشغلونها، لأن منظمات الأعمال وجدت أساساً لتحقيق أهداف أهمها الربح وتحقيق مبدأ تكافؤ الفرص. وإذا كانت المنظمات بهذا الشكل فإنها تحقق مبدأ التنوع الثقافي Multiculturalism والذي يعني قابلية المنظمة على احتضان التعدد واحترام التنوع في العمل. وهكذا فإن المنظمة التي تحترم التنوع الثقافي تجد نفسها قد طورت ما يمكن أن يسمى المنظمة ذات الثقافات المتنوعة Multicultural Organization حيث تتدرج فيها الأعراق والخصائص السكانية الأخرى والثقافات والأفكار لتعطي نتائج متميزة في الأداء، كما أن هذا التعدد في الثقافات يمكن أن يعكس بمزايا إيجابية تلخصها في الآتي:
- ❖ التنوع الثقافي
Multiculturalism
قدرة المنظمة على احتضان التعدد واحترام التنوع في القوة العاملة.
 - ❖ المنظمة ذات الثقافات المتنوعة
Multicultural Organization
هي المنظمة التي تتدرج فيها الأعراق والخصائص السكانية الأخرى والثقافات والأفكار واحترام التنوع لتعطي نتائج متميزة في الأداء.

- التعددية Pluralism

في إطارها يساهم الجميع سواء كانوا أكثرية أم أقلية بوضع السياسات وتحديد القيم الرئيسية في العمل.

- تكامل هيكلی Structural Integration

تكون الأقلية ممثلة في كل الوظائف وبمختلف المستويات الإدارية ويتحملون جميع المسؤوليات الوظيفية.

- تكامل شبکي غير رسمي Informal Network Integration

دعم من قبل مجتمع غير رسمي للمسار الوظيفي لاعضاء الأقلية في المنظمة.

- غياب الحكم المسبق والتمييز

Absence of Prejudice and Discrimination

توجيه أنشطة التدريب وفرق العمل باتجاه إزالة الفروقات والتحيز المرتبط بخصائص لا علاقة لها بالأداء والإنجاز.

- أقل ما يمكن من النزاعات بين المجاميع

Minimum Intergroup Conflict

إن وجود التنوع لا يؤدي إلى نزاعات هدمية بين مجتمع العمل أو بين الأقلية والأكثرية في المنظمة.

❖ الثقافات الفرعية في المنظمة

Organizational Subcultures

❖ الثقافة المنظيمية الفرعية Organizational Sub-Cultures

الثقافة السادسة بين مجموعة من الأعضاء في المنظمة الذين لديهم قيم وعادات متشابهة ويتقاسمون خصائص ومسؤوليات محددة.

❖ العنصرية Ethnocentrism

اعتقاد لدى أعضاء أو مجموعة أو ثقافة فرعية بكونهم متقدرين على الآخرين عرقياً.

❖ الأكثرية Majority Group

هي المجموعة التي تسيطر على الواقع الوظيفي الرئيسي والموارد والعلومات وأنظمة المكافآت والحوافز.

❖ الأقلية Minority Group

يعتبر بها المجموعة التي لها موقع وظيفي قليلة كما أن حقوقها وامتيازاتها منخفضة وقليلة التأثير قياساً بالأكثرية.

تشتمل منظمات الأعمال على مزيج من الثقافات الفرعية التي تمثل ثقافات لجاميع من الناس ولديهم قيم ومعتقدات متشابهة قائمة على أساس تقاسم مسؤوليات العمل والخصائص الفردية. وإذا كانت التعديلية الثقافية تعتبر خاصية للمنظمات الحديثة فإنها تشير أيضاً إلى احترام الثقافات الفرعية الناشئة في المنظمات. وقد يظهر لدى بعض المجاميع ميل إلى العنصرية (الاثنية)

Ethnocentrism والتي تشير إلى وجود اعتقادات لبعض أعضاء أو مجموعات من ثقافة فرعية بكونهم متقدرين عرقياً على غيرهم من بقية الأعراق. وقد لا تكون هذه السمة ملزمة للأكثرية بل إن بعض الأقليات يكون لديها مثل هذا الشعور. وفي منظمة الأعمال فإن الثقافات الفرعية تقوم على أساس الاهتمام المهني مثل المحامين أو الأطباء أو المهندسين وغيرهم، أو قد تكون مرتبطة بالوظيفة فنرى مثلاً من يصفون أنفسهم بأنهم رجال التسويق أو المالية أو رجال التصنيع أو غيرهم. إن كلا النوعين المشار إليهما قد يتولد لديهما الشعور بالتفوق والفضولية على غيرهم وبأنهم الأكثر أهمية للمنظمة. وفي العصر الحديث وبسبب العولمة والافتتاح الكبير على العالم غالباً ما نجد في منظمات الأعمال مجموعات تمثل أقلية أو أقلية وفق اعتبارات معينة، فالأكثرية Majority Group هي المجموعة التي تستحوذ على العدد الأكبر من الواقع الوظيفي التي تحكم بصنع القرار وتسيطر على الموارد والمعلومات ولها القدرة على الاستفادة القصوى من نظام المكافآت والحوافز. أما الأقلية Minority Group فتشير إلى المجموعة التي تحظى بعدد قليل من الواقع الوظيفي والحقوق الأخرى والامتيازات ذات التأثير.

❖ التحديات التي تواجه الأقليات والمرأة وذوي الاحتياجات الخاصة

إن التنوع بطبعته هو تجسيد لوجود الاختلافات والفوارق بين الأفراد والمجموعات والثقافات، لذا فإن منظمات الأعمال تواجه صعوبات للتعامل معه واستثماره لأداء أفضل، غالباً ما تظهر تحديات عديدة أمام المنظمة تستدعي اتخاذ إجراءات تصحيحية استجابة لهذه التحديات وتقليلًا لأثارها السلبية وأهم هذه التحديات:

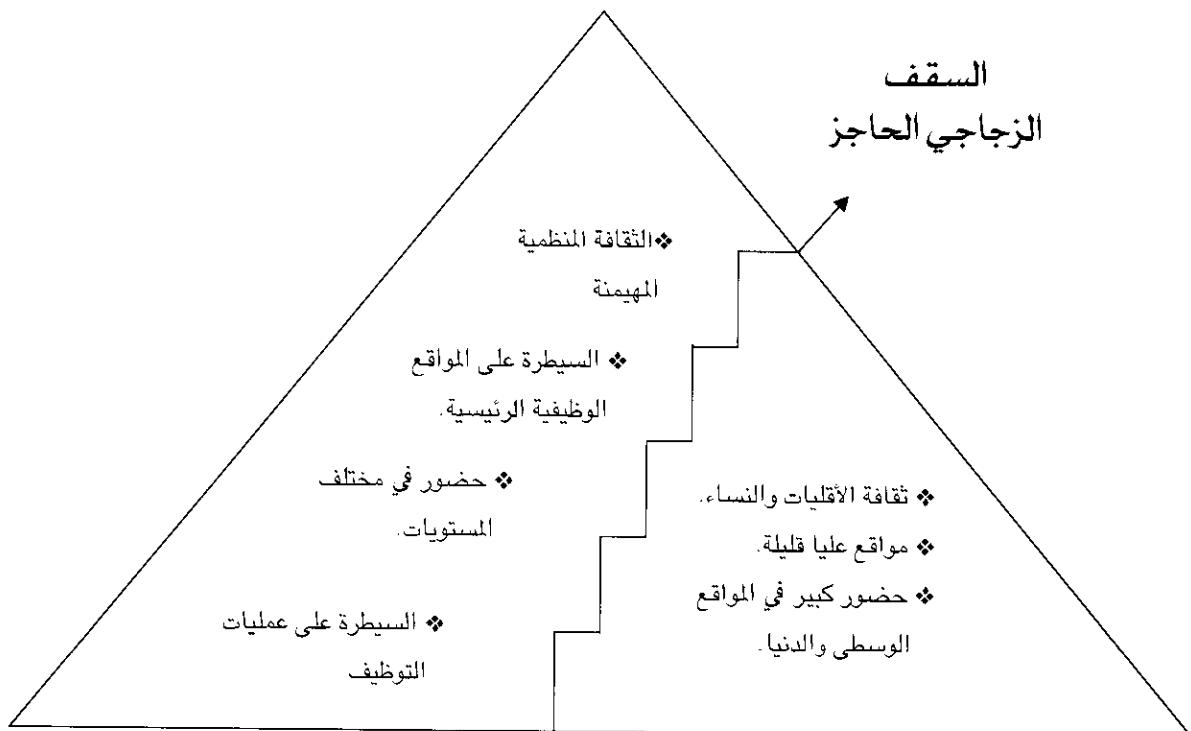
❖ التمييز

Discrimination

التفرقة بين العاملين بنا، على جنسهم أو دينهم أو معقدمهم أو غير ذلك.

- **التمييز Discrimination:** الذي قد يكون بسبب الجنس أو العتقد أو القومية أو الدين أو المذهب أو أي فارق آخر. ويتجسد التمييز في المنظمة بأشكال

- الحكم المسبق Prejudice** إصدار الأحكام المسبقة على قضية معينة أو سلوك أو أفراد أو مجموعات أو مجموعات غالباً ما يكون حكم سلبي.
- السقف الزجاجي Glass Ceiling** حاجز غير مرئي يمنع النساء أو الأقليات من الوصول إلى المناصب العليا الإدارية التي تكون متميزة في أحيان كثيرة.
- الجدران الزجاجية Glass Walls** حواجز غير مرئية تمنع الأقليات أو النساء من الاستفادة من الامتيازات المتاحة في نفس الموقع الوظيفي.
- عديدة منها التمييز بالأجور والرواتب Pay Discrimination أو التمييز Job Discrimination.
- الحكم المسبق Prejudice: هو إصدار أحكام مسبقة على أفراد أو مجموعات أو سلوك أو قضية معينة، وفي أغلب الأحيان يكون هذا الحكم سلبياً.
 - السقف الزجاجي Glass Ceiling: هو حاجز غير مرئي يحد من تقدم المسار الوظيفي للمرأة أو الأقليات في منظمات الأعمال ويعيقهم من الوصول إلى المناصب العليا الإدارية ويحرم المنظمة من استفادتهم وطاقاتهم التي تكون متميزة في أحيان كثيرة.
 - الجدران الزجاجية Glass Walls: وهي حواجز غير مرئية أفقية على عكس السقوف الزجاجية التي تكون رأسية، والمقصود هنا أن هناك منع للأشخاص من الأقليات أو النساء من الاستفادة من المزايا المتاحة في نفس الموقع الوظيفي والتي يستفيد منها الآخرون بسبب التمييز على أساس مختلفة.



شكل (6-4) السقف الزجاجي الحاجز

❖ حكم ضمن القوالب
الجاهزة

Stereotype

تقييم إيجابي أو سلبي لأعضاء مجموعة معينة أو لخصائصهم بشكل غير موضوعي بناء على قناعة مسبقة.

❖ الغردانية Tokenism

حالة كون الفرد من مجموعة صغيرة جداً في المنظمة بحيث يكون مهمًا جداً أو عكس ذلك.

❖ الثقافة الثانية Biculturalism

تقمص أعضاء الأقلية لخصائص ثقافة الأكثريّة بهدف النجاح.

❖ ضغوط ثنائية الثقافة Bicultural Stress

هي ضغوط نفسية ناتجة عن تقمص ثقافتين مختلفتين قد تتعارضان فيما بينهما.

❖ صراع الأدوار Role Conflict

حالة تحصل عندما يضطر الفرد لشغل موقع معين يتضمن دورين متنافسين أو متعارضين بسبب انتسابهما لثقافتين مختلفتين.

❖ تضخم الأدوار Role Overload

طلب عادة من العاملين الآخرين المنتسبين للثقافة المهيمنة أو ثقافة الأكثريّة ويؤدي هذا إلى حصول ضغوط ثنائية الثقافة في كثير من الأحيان.

❖ التحرش الجنسي في مكان العمل

Sexual Harassment

التجاوز أو التطاول اللفظي أو السلوك الذي الطابع الجنسي الذي يوجه بشكل خاص للنساء، العاملات في المنظمة.

- حكم ضمن القوالب الجاهزة Stereotype

هو تقييم لأعضاء مجموعة معينة سواء كانت أقلية أو نساء أو ذوي احتياجات خاصة سواء بشكل سلبي أو إيجابي بناء على قناعات جاهزة مسبقاً ومبنية على أسس غير موضوعية مثل افتراض جدية اليابانيين في العمل بشكل مطلق أو إن بعض الشعوب ذكية بشكل مطلق أو أن عنصر أو عرق معين كسول بشكل مطلق.

- الفردانية Tokenism

تشير هذه الحالة إلى كون الفرد عضواً من مجموعة قليلة جداً داخل المنظمة بحيث يكون مهمًا جداً أو غير مهم على الإطلاق.

- الثقافة الثانية Biculturalism

حالة تحصل عندما يتم تقمص أعضاء الأقلية خصائص ثقافة الأكثريّة بهدف النجاح وينشأ عنها ضغوط ثنائية الثقافية Bicultural Stress والتي يمكن تعريفها بأنها الضغوط النفسية الناجمة عن اضطرار الفرد لتقمص ثقافة الأكثريّة بهدف النجاح وما يرتبط بهذا التقمص من تعارض مع بعض قيم وعناصر ثقافته الأصلية.

- صراع الأدوار Role Conflict

يحصل هذا الأمر عندما يشغل الفرد موقعاً يقوم فيه بدورين متنافسين أو متناقضين بسبب كون هذين الدورين ينتميان لثقافتين مختلفتين.

- تضخم الأدوار Role Overload

مطالبة الفرد بإنجازات أو أداء يفوق بكثير ما يقع ضمن مسؤولياته أو محتوى وظيفته بسبب انتسابه إلى أقلية معينة، حيث يطالب ويتوقع منه أداء أعمال لا يتضمن دورين متنافسين أو متعارضين بسبب انتسابهما لثقافتين مختلفتين.

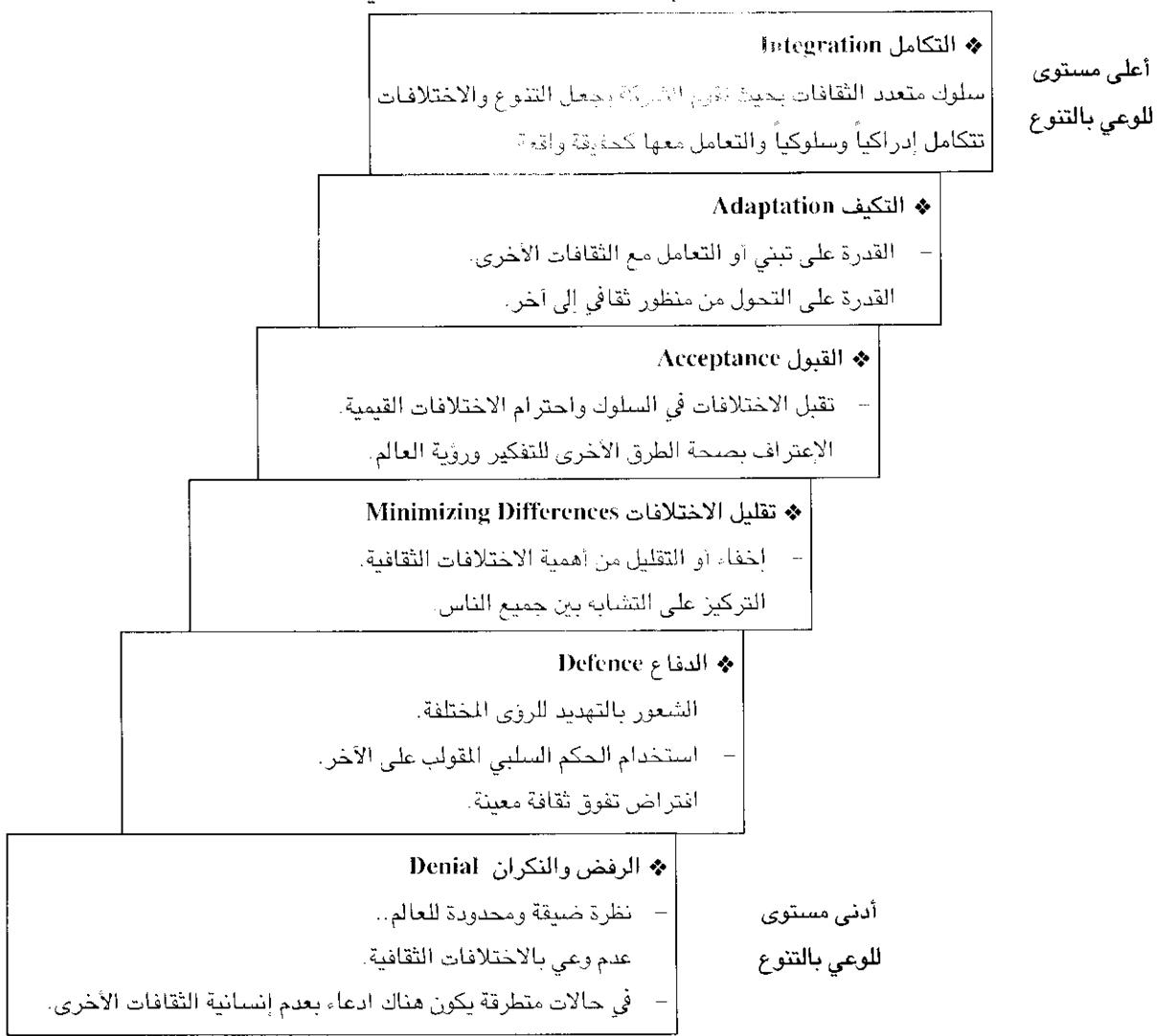
- التحرش الجنسي في مكان العمل Sexual Harassment

نوع خاص من التحديات الشائعة والمسكوت عنها حيث أنها تتضمن أي تجاوز أو تطاول لفظي أو سلوك ينم طابع جنسي موجه بشكل خاص للموظفات أو العاملات في المنظمة. وبعد هذا النمط من التحديات في البيئة العربية شائعاً ولكنه للنساء، العاملات في المنظمة.

غالباً ما يتكم عليه بسبب الثقافة السائدة وطبيعة المجتمعات المحافظة حيث الخوف من الفضيحة وكون المجتمع ذو صفة ذكورية يتحامل على المرأة في أغلب الأحيان.

❖ مراحل إدارة التنوع Diversity Management and Stages

إن اهتمام منظمة الأعمال بقضايا تنوع قوة العمل يندرج وفق مستويات متعددة بدأت في فترات معينة بحالات من الرفض بقبول التنوع الكبير بل على العكس كان هناك توجهات لجعل المنظمات ذات ثقافة موحدة لا تتقبل الاختلاف أو الثقافات الفرعية. أما في عالم الاعمال اليوم فإن التنوع حالة إيجابية تستطيع الإدارة من خلالها تعزيز قدراتها التنافسية وبذلك أصبح هناك وعي عالي بإيجاد أساليب وطرق مختلفة لغرض تكامل ثقافات متعددة تنتهي بثقافة موحدة للمنظمة. ويمكن أن نلخص مراحل تطور الوعي بالتنوع كما في الشكل التالي:



شكل (7) - 4 : مراحل تطور الوعي بالتنوع

❖ إدارة التنوع **Diversity Management** إن إدارة التنوع تعني بناء ثقافة تنظيمية تسمح لجميع أعضاء التنظيم وبضمهم النساء والأقليات في الوصول إلى أقصى استخدام ممكن لطاقاتهم ببناء ثقافة تنظيمية تسمح لجميع أعضاء التنظيم وبضمهم النساء والأقليات مع التنويع في المنظمة هدفها النهائي هو الاستفادة من الطاقات الذهنية والمهارات الفنية لجميع العاملين من خلال مناخ يستطيع فيه الجميع أن يعطي أفضل ما عنده. وبضمهم النساء والأقليات يمكن أن تستخدم مداخل مختلفة للتعامل وقابلياتهم. وبذلك فإن إدارات المنظمات يمكن أن تستخدم مداخل مختلفة للتعامل مع التنويع في المنظمة هدفها النهائي هو الاستفادة من الطاقات الذهنية والمهارات الفنية لجميع العاملين من خلال مناخ يستطيع فيه الجميع أن يعطي أفضل ما عنده.

❖ استراتيجية تطوير الوعي بالتنوع **Diversity Strategies**

إن عملية تطوير الوعي بالتنوع والتكييف معه يمكن أن تنطلق بالاعتماد على العنصرين الرئيسيين وهما الأفراد والمنظمة. ففي إطار الاستراتيجيات الفردية فإن قبول التنوع والتعدد الثقافي يتم وفق أربعة سلوكيات متسلسلة وكما يلي:

❖ الفهم **Understanding**: يعتبر الفهم سلوك أولي تجاه التنوع والتعدد الثقافي ويندرج في إطاره ممارسة المدراء أولاً لمبدأ تكافؤ الفرص وعدم التطرف أو التحيز وهي أمور ينص عليها القانون ولكن يجب أن تتولد القناعة بها عند هؤلاء المدراء ومن ثم ترجمتها في مكان العمل عن طريق الإيحاء للعاملين بفهم هذه الأمور ومعاملة الآخرين باحترام واعتراف بالاختلافات الثقافية.

❖ الصبر والمطاولة **Empathy**: تحمل الآخرين من الأقليات أو النساء وإشعارهم بأهميتهم في فرق العمل والتتأكد من مشاعرهم على المدى البعيد ومدى تقبلاهم لوظيفتهم ودورهم في موقعهم الوظيفي وعدم رد الفعل السريع والسلبي تجاه أخطائهم أو تصرفاتهم.

❖ التسامح **Tolerance**: إن حسن النية وعدم تحمل الأمور أو تصرفات الآخرين أكثر مما تحتمل وكذلك الثقة المتبادلة هي أمر مهم وحيوي مرتبط بالتعدد الثقافي والتنوع، فالتسامح يجعل العمل أكثر سلاسة وكذلك يساعد العاملين على تقديم أفضل ما لديهم مع تطوير قابلياتهم الإبداعية.

❖ الرغبة في الاتصال وال الحوار **Willingness to Communicate**: عدم التحرج من مناقشة التنوع الثقافي والعرقي والديني وغيره مع الآخرين لأن هذا يساعد على مزيد من الفهم المتبادل ويحل الكثير من الإشكالات ويزيل العديد من الأحكام المسبقة والظنون السيئة وسوء الفهم. أما في إطار استراتيجيات المنظمة فإن منظمة الأعمال تستطيع أن تلعب دوراً مهماً في إدارة التنوع وفهمه من خلال سياساتها وممارساتها التي يمكن أن نجملها في الآتي:

❖ السياسات **Policies**: يمكن للمنظمة أن ترسم سياسات أو طرائق واضحاً لإدارة التنوع والتعدد الثقافي من خلال سياساتها التنظيمية المعتمدة والتي تؤثر بشكل مباشر أو غير مباشر في بناء علاقات الأفراد بعضهم البعض الآخر.

❖ الممارسات Practices : إن إجراءات معينة يمكن أن تتخذها المنظمة بطريقة مرنة تساهم بفاعلية في فهم وإدارة التنوع وتعدد الثقافات وتجعل الأقليات أكثر انسجاماً. فمثلاً، ساعات العمل المرنة واحترام خصوصية المرأة وإجازات الأمومة وحرية العبادة للأقليات الدينية واحترام المناسبات الخاصة والمساهمة في دعمها كذلك تسهيل أمور الموظفين أو العاملين الذين يدرسون مساءً، تجعل من الجميع داعمين للتنوع. كذلك السماح بتمثيل المرأة والأقليات أو المعوقين باللجان المهمة أو فرق العمل تساهم بخلق ثقافة متعددة.

- التدريب على التعدد الثقافي والتنوع

❖ التدريب على التنوع

والتتنوع الثقافي

Multiculturalism and Diversity Training

إعداد برامج تدريبية موجهة لجعل أعضاء المنظمة أكثر تقبلاً للعمل في بيئه متعددة الثقافات ومتنوّعة.

ويمكن أن يأخذ هذا النمط من التدريب أشكالاً مختلفة مثل السماح للأفراد بالتعرف

على الاختلافات والتباين الموجود في ما بينهم والتدريب الخاص بمساعدة النساء

والرجال على العمل مع بعض، أو تعليم العاملين الأجانب لغة البلد الذي يعملون فيه

الثقافات.

Multiculturalism and Diversity Training

يقصد هنا بالتدريب على التعدد الثقافي والتنوع هو تلك البرامج التدريبية الموجهة لجعل أعضاء المنظمة أكثر تقبلاً للعمل في بيئه متعددة الثقافات ومتنوّعة. ويمكن أن يأخذ هذا النمط من التدريب أشكالاً مختلفة مثل السماح للأفراد بالتعرف على الاختلافات والتباين الموجود في ما بينهم والتدريب الخاص بمساعدة النساء والرجال على العمل مع بعض، أو تعليم العاملين الأجانب لغة البلد الذي يعملون فيه ومساعدتهم عن طريق كتب إرشادية مترجمة.

- ثقافة المنظمة Organizational Culture

إن ثقافة المنظمة التي يتقاسمها جميع الأفراد العاملين في المنظمة يجب أن تركز على القواسم المشتركة بين الثقافات الفرعية المتعددة وتقوم بإعطائها نوعاً من التكامل الذي يؤدي إلى التزام من قبل الجميع باحترام الاختلافات والتنوع مهما كان مصدره.