

المحاضرة الثانية عشر

التصدير وإيجاد المصادر

استراتيجية الإنتاج وإيجاد المصادر

من أين نخدم أسواقنا العالمية المختلفة؟

لكل شركة متعددة الجنسية خيارات في تزويد أسواقها إما بالتصدير إليها أو الإنتاج داخل السوق الذي تزوده أو تريد أن تزوده من موقع إنتاجي لها في بلد آخر. قد تصنف الشركة السلعة بنفسها أو تشتريها من منتج آخر، وإذا ما اختارت الشركة أن تنتج بنفسها فلديها أيضاً بدائل عديدة كأن تنتج مكونات السلعة وتجمعها كلها في نفس القطر، أو تنتج مكونات السلعة في أكثر من قطر وتجمعها في قطر آخر. وهناك اتجاه متزايد لإنتاج المكونات والسلع الوسيطة في عدة دول ومن ثم شحنها للتجميع والبيع في بلدان أخرى.

اللوجستية التجارية:

ترمز هذه اللوجستية التجارية في عالم الأعمال إلى تحريك المواد والسلع وتخزينها وتهيئتها للمشترين والمستهلكين في الوقت والمكان المناسبين.

وعرفت اللوجستية بأنه "اللوجستية هي تخطيط وتنظيم والتحكم في كل عمليات الترحيل والتخزين التي تسهل تدفق السلع من نقاط المواد الخام حتى المستهلك النهائي مع عمليات تدفق المعلومات المصاحبة لذلك، وهدف كل ذلك هو تأمين مستوى خدمة مناسب للمستهلك وتحقيق عوائد مناسبة للشركة تتضمن مع النفقات المحتملة لمقاومة عقبات الزمان والمكان ومتطلباتها".

وتتضمن العمليات اللوجستية الأساسية: الترحيل، المواصلات، التخزين، التعبئة والتغليف، إدارة المواد، إعداد المستندات، التنبؤ بالمبيعات، برمجة الإنتاج، المشتريات، اختيار الموقع... الخ.

إيجاد المصادر عالمياً:

ليس كل المصادر متاحة محلياً، لذلك تبحث الشركات عن مصادر خارجية لإنتاج سلعتها، إلا أن الاستيراد من الخارج له مشاكل عده من بينها طول خطوط الإمداد وارتفاع حجم المخزون والتعامل مع تقلبات العملة... الخ.

استراتيجية الاستيراد:

- **العملية الإجرائية:** وهي إتباع قوانين ولوائح الاستيراد في كل قطر والاعتماد على المخلصين لإنها هذه الإجراءات.
- **الاعتبارات الاستراتيجية:** تتعلق بالسعر والجودة وسرعة التسليم والمهارة الفنية في إعداد السلعة وهذه الاعتبارات هي التي تجعلنا نفرق بين مصدر وآخر.

إدارة الجمارك: تختص هذه الإدارة بجمع الرسوم الجمركية وتطبيق القانون الخاص بتصدير واستيراد السلع.

المناطق الحرة: إنشاء المناطق الحرة التجارية والصناعية أسلوب تلجم إلينه كثير من الدول المتقدمة والنامية لتشجيع الصناعة والتصدير وفيه تحدد الدول مناطق معينة كمناطق حرة توجد فيها حواجز تتضمن بعض أو أغلب المميزات التالية:

- إعفاء تام من ضرائب الأرباح وضرائب الدخل على العاملين ومن ضرائب آخر مثل ضريبة التنمية ... الخ.
- إعفاء تام من العوائد الجمركية على الواردات وال الصادرات.
- إعفاء من قيود الرقابة على النقد الأجنبي (إن وجدة) عند تحويل رأس المال والأرباح والأجور.
- إلغاء أو تقليل القيود الإدارية، مثل تسهيل إجراءات تسجيل الشركات ودخول وخروج العاملين الأجانب والترخيص المختلفة.
- تضمين عدم جواز تأمين المشروعات في القانون.
- تسهيلات إضافية مثل تمكين الشركات من الاقتراض محلياً خاصة في الدول النامية.

في العادة تدار المناطق الحرة من خلال هيئة مستقلة تنشأ خصيصاً لذلك الغرض ولها شخصيتها الاعتبارية. وأول منطقة حرة قامت في إيرلندا عام ١٩٥٩ م.

التصنيع الدولي

الصناعة "أوفشور": صناعة الأوفشور هي المصانع والمنشآت التي تقام لخدمة سوق معين لكن من خارجه بعد أن كانت نفس الشركة صاحبة المنشآت تخدمه من داخله. مثل ذلك تصنيع بعض الأجزاء من السلعة محلية ثم تكملة التصنيع أو التجميع في دولة أخرى، ثم بعد ذلك يعاد تصديرها إلى الدولة الأم.

التصدير

التصدير أحد أهم أشكال الأعمال الدولية، وأهمية التصدير للشركات المصدرة والمنتجة المصدرة لا يمكن المبالغة فيها فهو:

- يزيد المبيعات وبالتالي الدخل والأرباح.
- يمكن الشركة من الاستفادة من اقتصاديات الحجم الكبير، حيث تتوزع التكلفة الثابتة على عدد أكبر من الوحدات المنتجة.
- استغلال الطاقة الفائضة لدى الشركة في خدمة أسواق أخرى.
- التصدير يؤمن منافذ إضافية وبديلة وبذلك يقلل المخاطر في حالة كساد السوق المحلي.

محاذير التصدير:

- الارتباط بوكلاء وموزعين غير مناسبين لا يهتمون كثيراً بعلاقتهم مع الشركة المصدرة.
- عدم إهمال الوكاء الخارجيين ومعاملتهم معاملة الوكاء المحليين.
- عدم إهمال التصدير عند تحسن السوق المحلي، لكي لا يبحث الموزعون في الدولة المستوردة عن مصادر أخرى.
- عدم تعديل السلعة لتناسب الرغبات والأذواق ومتطلبات السوق الخارجي.

المحاضرة الثالثة عشر

استشراف المستقبل والتوجهات المستقبلية في إدارة الأعمال الدولية

أهم التطورات المستقبلية

- ١- ازدياد دور منظمة التجارة العالمية في تقدير أمور وقضايا التجارة العالمية.
- ٢- ازدياد في حركة الاندماجات والاكتسابات والتحالف الاستراتيجي بين الشركات.
- ٣- ازدياد في تحول الشركات إلى إلكترونية العمل في تقديم السلع والخدمات.
- ٤- تنامي قوة الشركات العالمية وتحولها إلى الشركات العالمية ذات البعد المحلي.
- ٥- ازدياد في تحرير الاقتصاد العالمي من خلال الخصخصة ورفع القيود عن الأعمال وحكومة الشركات.

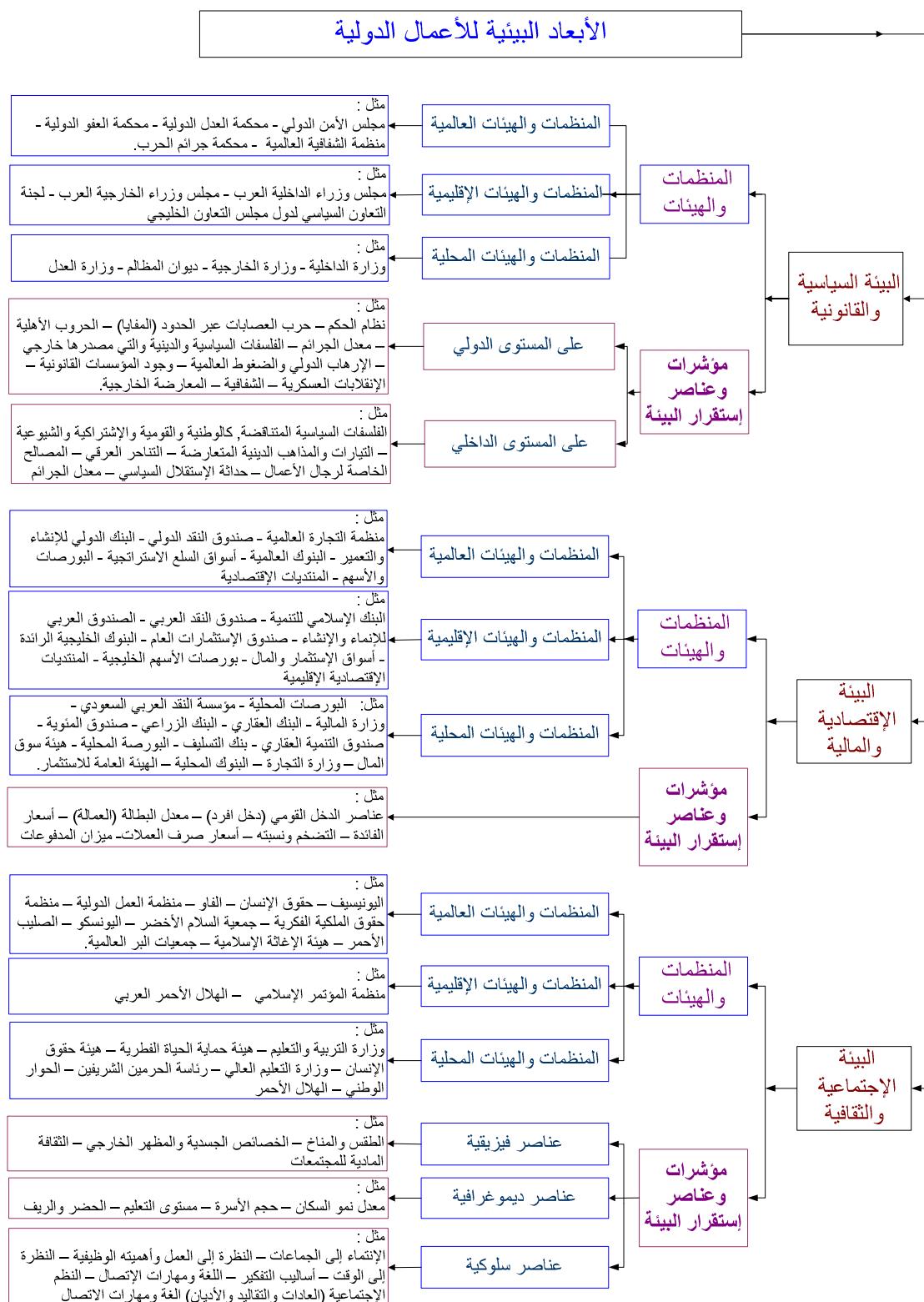
تخصص إدارة الأعمال الدولية

مما يجدر الإشارة إليه أن الجمعية الأمريكية لكليات إدارة الأعمال ترفض اعتماد أي برنامج إدارة الأعمال في جامعة ليس فيها محتوى دولي (مسار دولي). أما جامعات أوروبا فقد فاقت الجامعات الأمريكية في هذا المنحى طبقاً لبعض الدراسات، أما الجامعات الصينية فقد بدأت بتدريس إدارة الأعمال الدولية.

أما في العالم العربي فالصورة مختلفة، قليل جداً من الجامعات من يقدم مقررات في تخصص إدارة الأعمال الدولية وعلى رأسها (جامعة الملك عبد العزيز بجدة)، وجامعة الملك سعود بالياسمين، وبعض الجامعات الخاصة. وهناك ضعف شديد على مستوى العالم العربي عاملاً.

تم بحمد الله

الأبعاد البيئية للأعمال الدولية



لتحميل نسختك المجانية

ملتقى البحث العلمي

www.rsscrs.info



المراجع

- أحمد عبد الرحمن أحمد، مدخل إلى إدارة الأعمال الدولية، دار المريخ، ١٤٢٧ هـ.
- حبيب الله التركستانى، التسويق الدولى، جدة، ١٤٢٦ هـ.
- سعد ياسين، الإداره الدولية، دار اليازوري، ٢٠٠٧ م.
- محاضرات لأساتذة بقسم إدارة الأعمال بكلية الاقتصاد.

المحتويات

الغلاف

- ١ تنويم هام

الجزء الأول

- ٣ المحاضرة الأولى: مقدمة لإدارة الأعمال الدولية
- ١٠ المحاضرة الثانية: نظرية التجارة الخارجية
- ٢١ المحاضرة الثالثة: نظرية الاستثمار الخارجي
- ٢٦ المحاضرة الرابعة: الاستثمار الأجنبي واقتصاد الدولة المضيفة

الجزء الثاني

- ٣١ المحاضرة الخامسة: البيئة السياسية والقانونية
- ٣٥ المحاضرة السادسة: البيئة الثقافية والاجتماعية
- ٣٧ المحاضرة السابعة: البيئة المالية : المنظمات الاقتصادية والمالية الدولية
- ٤٤ المحاضرة الثامنة: البيئة المالية : الأسواق والمشاركون فيها

الجزء الثالث

- ٤٦ المحاضرة التاسعة: التخطيط الاستراتيجي الدولي
- ٥٢ المحاضرة العاشرة: إستراتيجية التنظيم في إدارة الأعمال الدولية
- ٥٩ المحاضرة الحادية عشر: التسويق الدولي
- ٦٣ المحاضرة الثانية عشر: التصدير وإيجاد المصادر
- ٦٥ المحاضرة الثالثة عشر: استشراف المستقبل والتوجهات المستقبلية في إدارة الأعمال الدولية

المراجع

- ٦٨ المحتويات

لتحميل نسختك المجانية

ملتقى البحث العلمي

www.rsscrs.info



الفصل الثاني عشر

إدارة الموارد البشرية على المستوى الدولي

- ١ - كيفية اختيار المدراء.
- ٢ - التحديات التي تواجه المدير الأجنبي الوافد.
- ٣ - خصائص المدير الدولي.
- ٤ - مسؤوليات إدارة الموارد البشرية في الشركات الدولية.
 - أ . توصيف الوظيفة.
 - ب . استقطاب الكفاءات المتميزة.
 - ج . التدريب والتطوير.
 - د . إعادة تكييف المدير العائد من الخارج.
 - هـ . تقويم الأداء.
 - و . إدارة الرواتب والأجور والتعويضات.
- ٥ - التحديات المعاصرة لتحفيز العاملين.

إدارة الموارد البشرية على المستوى الدولي

International Human Resources management

هناك مسميات مختلفة تواجهك في العديد من الأديبيات وجميعها تدرج في إطار الموارد البشرية ومنها: التنمية البشرية، القوى العاملة، التنمية الإنسانية، التنمية الإدارية، التدريب والتأهيل الإداري، الإصلاح الإداري في بعض جوانبه وغير ذلك من المفاهيم الشائعة الاستعمال في الأديبيات الإدارية والاقتصادية، ولعل التعريفات أيضاً مختلفة بالنسبة لهذه المفاهيم ولا يوجد اتفاق عليها نظراً لعدد المذاهب والاتجاهات الفكرية والتخصصية للمهتمين بهذا الشأن.

لكن ما يهمنا هنا هو إيجاد الطرق الكفيلة بتعليم وتدريب وتأهيل و اختيار وتعيين الأطر البشرية اللازمة للقيام ب مختلف النشاطات الإدارية والفنية والخدمية على مستوى المنظمة الدولية تحطيطاً وتنظيمياً وتنفيذياً ورقابة، ومن ثم القيام بتقدير أعمال كافة القوى البشرية وتصويبها نحو تحقيق الأهداف العليا للمنظمة الرامية إلى تعظيم العوائد والمنافع المحققة.

إدارة الموارد البشرية على صعيد شركات الأعمال الدولية ومتنوعة الجنسية تزداد تعقيداً بالمقارنة مع الأوضاع في الشركات المحلية نظراً لأن عدد الفروع والشركات المستقلة الخارجية واسع بانتشاره الجغرافي وكثير جداً من حيث أعداد العاملين، ومتعدد كثيراً من حيث البيئات والعادات والتقاليد والعلاقة بالعمل ومستوى الكفاءة وغير ذلك.

وما تتبع لنشاطات بعض شركات الأعمال الدولية يجد أن شركة ماكدونالد لها فروع في أكثر من مائة دولة، وفيليبس في حوالي ثمانين دولة، وشركات الطيران العالمية في عشرات الدول والمدن، وكذلك الأمر بالنسبة لشركة بنيتون وأديداس وللعديد من شركات إنتاج السيارات، وكل هذه الفروع والإدارات بحاجة إلى عمالة مناسبة وملائمة من حيث الاختصاص والكفاءة، وجميعها تقع مسؤوليتها على عاتق إدارات الموارد البشرية في المركز والفرع والشركات المستقلة في الخارج، حيث يوجد الكثير من الشركات التي يتراوح عدد العاملين فيها ما بين ٣٠٠ ألف و مليون عامل. وهذا يزيد في

كثير من الحالات عن عدد سكان بعض الدول الصغيرة في عالمنا العربي، كما أن هناك العديد من الشركات الدولية التي لا يزيد عدد العاملين فيها عن عدة آلاف.

تأسيساً على هذا الواقع فإن مسألة اختيار العناصر البشرية المؤهلة وخاصة القيادية منها للعمل في بيئة خارجية جديدة تماماً تعتبر مسألة في غاية الأهمية والصعوبة في نفس الوقت، لأن من يتم اختياره في قائمة المديرين فإنه سيتولى مسؤولية التحكم والتصرف بإمكانات بشرية ومادية كبيرة واتخاذ القرارات الملائمة بشأن معالجة كافة المشكلات التي تواجهه في البلد المضيف لأن العودة إلى الشركة الأم للتشاور أو المشاركة في اتخاذ القرارات قد تكون غير مجده لأن المركز قد لا توفر لديه المعلومات الكافية عن البيئة الخارجية التي تمكنه من المساهمة بفاعلية في صناعة القرارات. ومما يزيد من المسألة تعقيداً أن عمل المديرين سيكون في بيئة مختلفة تماماً عن بيئة البلد الأم من النواحي القانونية والاجتماعية والاقتصادية وربما السياسية (باستثناء بعض الدول التي تشابه أوضاعها أوضاع البلد الرئيسي) مما يتطلب توفير مجموعة إضافية من المهارات للمديرين الخارجيين تسجم وإمكانية تحقيق التوافق بين المصلحة العليا لشركائهم وبين المصالح الوطنية بالنسبة للبلد المضيف والعاملين المحليين. وبالتالي يطرح سؤال جديد هل سيتم اختيار المدراء من الشركة الأصل أم من البلد المضيف أم من بلد محايد ثالث؟ وللإجابة عن هذا السؤال يجب التوقف عند سياسة الشركة الدولية الأم في إعداد كوادر النسق الأول لديها. فإذا كانت قد اعتمدت على سياسة اختيار وتعيين بعض المدراء ودربيتهم وأهليتهم للقيام بأعمال الإدارة لدى فروعها وشركاتها في الأسواق الخارجية، وبعد أن تكون قد اختبرت قدراتهم ومدى كفاءتهم في قيادة فريق العمل في بلد خارجي مع الأخذ بالحسبان ضرورة إيفادهم لفترات محددة إلى البلدان المضيفة للإطلاع على واقع أوضاعها السياسية والقانونية والاقتصادية وغيرها لضمان القدرة على التكيف مع البيئة الجديدة. في هذه الحالة يستحسن الاعتماد في اختيار المدراء للعمل في الخارج على الأسلوب المشار إليه.

كما أن الشركات تلجأ إلى إجراء استقصاءات حول إمكانية العثور على بعض المديرين المحليين في البلد المضيف من ينتمون بالكفاءة والنزاهة والحيادية ليتم تعيينهم في فروع الشركة في هذا البلد. وفي العادة تقوم الشركة الأم بتعيين معاون للمدير المحلي من العاملين لديها في المركز ليراقب عن كتب مدى تقييد المدير بتنفيذ سياسات الشركة الأم والمهتم على مصالحها.